

A ASCENSÃO DO DINHEIRO AOS CÉUS: OS LIMITES ESTRUTURAIS DA VALORIZAÇÃO DO CAPITAL, O CAPITALISMO DE CASSINO E A CRISE FINANCEIRA GLOBAL¹

Capital real e capital portador de juros²

A relação contraditória entre trabalho e dinheiro é uma das muitas estruturas naturalizadas³ do mundo moderno. O trabalho, como dispêndio abstrato de energia humana no processo da racionalidade empresarial, e o dinheiro, como forma fenomênica do “valor” econômico assim produzido (ou seja, uma fantasmagoria fetichista da consciência social objetivada), são as duas faces da mesma moeda. O dinheiro representa, ou “é”, nada mais que “trabalho morto” tornado realmente abstrato na forma de uma coisa, no fim em si mesmo capitalista, que consiste em uma acumulação sempre acrescida de tal meio fetichista. A humana “mediação do metabolismo entre homem e natureza” (Marx, 1985, tomo I, livro I)⁴ tornou-se um abstrato, e em si, dispêndio insensato de força de trabalho, justamente porque o dinheiro se autonomizou do agente humano, na forma fetichista potenciada do capital: desse modo, não é a necessidade humana que guia o dispêndio de energia, mas, ao contrário, é a forma “morta” dessa energia, autonomizada como coisa, que subordina a si a satisfação das necessidades humanas. A relação com a natureza, tal como as relações sociais, tornaram-se

meros processos de passagem para a “valorização do dinheiro”.

Porém, este processo de valorização, em que o meio fetichista se tornou um fim em si mesmo, não se desenvolve sem atritos. Como o trabalho e o dinheiro constituem fases diferentes do desenvolvimento da valorização, estes dois momentos, como fim em si mesmo, também podem se separar em situações de crise, deixando assim de coincidirem. Tal falta de coincidência manifesta-se como uma desvinculação entre o dinheiro e a substância abstrata do trabalho: a multiplicação do dinheiro ocorre mais rapidamente que a acumulação de “trabalho morto” tornado abstrato, destacando-se assim da sua própria base. Mas, como os dois fenômenos, do trabalho e do dinheiro, se formaram em um processo histórico cego, nas costas dos sujeitos humanos, o seu nexos intrínsecos escapa à consciência, tanto no “bom senso” comum, como no pensamento científico. Nas diversas ideologias, assim como na concepção do processo econômico, trabalho e dinheiro podem então, surgir como opostos um ao outro.

A sociedade moderna é considerada, em geral, uma “sociedade do trabalho” ou uma “sociedade do lucro”⁵, e, é incontestável que trabalho e receita monetária são, afinal de

Robert Kurz

Escritor e editor das revistas *Krisis*
e *Exit!*

robertkurz1@freenet.de

Tradução portuguesa

Coletivo Obeco

Lisboa

boantunes@gmail.com

Revisão para o português do Brasil

Erick G. J. Kluck

UNICAMP

erick@usp.br

As notas deste artigo poderão ser encontradas a partir da página 99.

contas, idênticos. Mas, este nexos lógico só é compreendido numa acepção sociológica banal ou apresentado como uma espécie de postulado moral (por exemplo, nas ideologias do “trabalho honesto”), ao passo que a necessidade econômica de uma coincidência destas duas formas fenomênicas do processo de valorização pode ser considerada plausível. A ilusão de que o dinheiro pode desenvolver-se independentemente da sua substância abstrata constituída pelo trabalho nasce através das formas de mediação entre trabalho e dinheiro, nada fáceis de reconhecer e sempre mais complexas no decurso da modernização.

Como se sabe, a teoria econômica burguesa ignora a equivalência entre trabalho abstrato e dinheiro, necessária segundo a lógica do capitalismo: de fato, a economia política burguesa, após a teoria marginalista, abandonou totalmente o conceito de valor, diferentemente dos clássicos (Adam Smith e David Ricardo). E, identificando-o superficialmente com os preços realizáveis, o subjetivou, considerando refutada a existência de uma substância objetiva do valor. Com isso, a teoria do valor-trabalho era tida como um simples fóssil. No plano teórico, ambas as doutrinas econômicas opostas do pós-guerra, o keynesianismo e o monetarismo, concordam neste ponto, mas, nenhuma delas pode ignorar completamente o verdadeiro nexos entre trabalho e dinheiro. O keynesianismo considera, ao menos superficialmente, a lógica do trabalho

abstrato (embora a negando em princípio), quando estabelece o nexos entre “emprego” e “receita monetária”. No monetarismo de Milton Friedman, o problema também se apresenta intuitiva, mas não conceitualmente, quando se identifica a desvinculação entre massa monetária e massa de produção (para o mercado) como um mau fundamental. Mas, nem o conceito keynesiano de “emprego” (fator procura), nem o conceito monetarista de produção (fator oferta) implicam qualquer relação intrínseca, substancial, entre massa de trabalho e massa monetária, de modo a superar a ilusão de que o dinheiro possui um movimento autônomo. O problema só se manifesta indiretamente.

No processo capitalista, esta ilusão nasce da natureza particular do capital monetário concentrado no sistema bancário. A bem-dizer, o dinheiro transforma-se em capital quando é gasto diretamente para a valorização do trabalho abstrato, tornando-se assim “de um valor dado, um valor que valoriza, que se aumenta a si mesmo” (Marx, 1985, tomo I, livro III, p. 255): os meios de produção adquiridos, incluindo a força de trabalho humana, se transformam, segundo a lógica da racionalidade empresarial, em mercadorias para venda no mercado, com o respectivo excedente na forma abstrata do “dinheiro”. Esta lógica, resumida por Marx na fórmula D-M-D’, só pode ser mediada pelo trabalho abstrato encarnado nas mercadorias. Se o próprio capital monetário não basta, a



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

empresa produtora de mercadorias pode tomar de empréstimo (total ou parcialmente) a massa inicial “D” de dinheiro, que atua como capital. As poupanças da sociedade, concentradas no sistema bancário, servem para este fim: dinheiro que seus proprietários não utilizam, nem para o consumo, e nem para investimentos empresariais, sendo antes depositado como o osso que um cachorro enterra para roer mais tarde.

Entretanto, mesmo esse dinheiro é capital (capital na forma de crédito), ou seja, temporariamente o sistema bancário empresta capital empresarial “atuante”. Aqui o dinheiro não serve para a mediação de mercadorias e nem é diretamente capital monetário empresarial (que emprega trabalho abstrato no seu processo de valorização), mas, paradoxalmente, se torna uma mercadoria com cotação em mercados especiais (os mercados financeiros) e cujo preço são os juros⁶. Como mercadoria nos mercados financeiros, este dinheiro é, portanto, *capital portador de juros*, diferentemente do capital empresarial “real” que organiza a efetiva valorização substancial. Do ponto de vista deste *capital portador de juros*, a fórmula da valorização reduz-se a D-D’, ou seja, o dinheiro, aparentemente sem intervenção da produção real de “M”, ganha imediatamente, como mercadoria, a “qualidade oculta” (Marx, 1985, tomo I, livro I) de gerar, pretensamente de si mesmo, “mais dinheiro”:

O movimento característico do capital em geral [...] o retorno do capital a seu ponto de partida, recebe no capital porta-

dor de juros uma figura totalmente externa, separada do movimento real de que é forma. [...] Entrega, empréstimo de dinheiro por um certo prazo e recuperação com juros (mais-valia) é a forma toda do movimento que cabe ao capital portador de juros como tal. O movimento real do dinheiro emprestado como capital é uma operação situada além das transações entre prestamistas e mutuários. Nestas, essa mediação é apagada, invisível, não está diretamente implícita. [...] O retorno não se expressa aqui portanto como consequência e resultado de determinadas séries de atos econômicos, mas como consequência de um acordo jurídico especial entre comprador e vendedor. (Marx, 1985, tomo I, livro III, p. 262)

Por um lado, não se pode obviamente negar com seriedade que o dinheiro sem mercadoria (ou o dinheiro por si só como mercadoria) é um absurdo social. Por outro, segundo o preconceito comum que vê no dinheiro o capital, a “verdadeira” forma de capital não é tanto o capital empresarial produtor de mercadorias, mas antes, o capital portador de juros. A única fonte efetiva de “dinheiro que gera dinheiro” (Marx, 1985, tomo I, livro I), o consumo de trabalho abstrato na produção real de mercadorias, desaparece assim na forma “sem conteúdo” (Marx, 1985, tomo I, livro I) do próprio movimento. De fato, no capital portador de juros, a produção de “mais dinheiro” não aparece como *expressão* social (fetichista) da produção capitalista de mercadorias, mas antes, como uma produção de mercadorias entre outras, assim como a produção de meias, velas ou viagens de aventura. Portanto, o próprio trabalho abstrato do sistema bancário é equiparado (inclusive no conceito de “criação de valor”, típico da teoria econômica burguesa) ao trabalho desenvolvido nas empresas produtivas e terciárias – fala-se mesmo de uma “indústria finan-

ceira”⁷. A duplicação fantasmagórica⁸ dos produtos no sistema de produção de mercadorias, em mercadorias e dinheiro, é escamoteada através de uma tosca identificação do dinheiro com a mercadoria.

À primeira vista poderia parecer que se trata aqui apenas de uma ilusão subjetiva, isto é, da simples ideologia do capital monetário portador de juros, cujos agentes não têm consciência do efetivo movimento substancial. De fato, enquanto o processo real de valorização funciona sobre as suas próprias bases, as coisas podem ocorrer assim, da mesma forma que para o proprietário do dinheiro emprestado pode ser indiferente de onde provêm os juros, que frutificam o seu miraculoso “dinheiro que gera dinheiro”. Porém, o caso se torna problemático, quando o dinheiro emprestado não é realmente empregado para o efetivo consumo empresarial de trabalho abstrato. E isso, em grande escala, faz com que o capital portador de juros se descole cada vez mais do processo real de valorização e se torne “capital fictício” (Marx, 1985, tomo II, livro III)⁹.

O caso mais simples é naturalmente aquele em que o real capital empresarial, que tomara o dinheiro de empréstimo, não tem êxito com as suas mercadorias no mercado e abre falência. A não coincidência entre trabalho e dinheiro (o trabalho da empresa produtora de mercadorias que foi declarado inválido pelo mercado) tem então uma repercussão imediata sobre o capital portador de juros: os

créditos concedidos se tornam “não recuperáveis”¹⁰. O mesmo efeito se produz quando, por exemplo, o dinheiro emprestado inicialmente não se destina à real produção de mercadorias, mas ao luxo e ao prestígio: como ocorreu a partir dos anos 70, com os inúmeros créditos concedidos pelo sistema financeiro internacional a diversos potentados e regimes assassinos do Terceiro Mundo considerados amigos.

O aparente movimento direito D-D’ só se torna “fictício” em sentido estrito quando o fracasso¹¹ do processo substancial de valorização é maquiado, pagando-se créditos que se tornaram insolvíveis com novos créditos. É o que acontece hoje, em grande escala, não só com créditos do Terceiro Mundo, mas também com uma grande massa de créditos disponíveis às empresas e ao consumo. Desse modo, o sistema financeiro empurra uma montanha sempre crescente de dinheiro creditício “sem substância”, tratado “como se” passasse por um processo real de valorização, embora seja apenas ficcionalizado. Assim, o nexa entre trabalho abstrato e dinheiro se prolonga tanto que a não coincidência das duas formas fenomênicas não se mostra de imediato, sendo de algum modo “adiada”. Contudo, a cadeia fictícia de prolongamentos acabará por se romper, ou seja, a meta remuneração de juros do movimento D-D’ alcançará o seu limite, crescida para além de seu conteúdo substancial¹².

Um grau ainda mais alto de descolamento entre trabalho e dinheiro é atingido quando o



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

dinheiro creditício serve como ponto de partida de um movimento especulativo, no qual já não há sequer a aparência de uma produção real de mercadorias. O comércio com os simples *títulos de propriedade* de ações e imóveis produz assim aumentos fictícios de valor, que não têm mais nada a ver nem formalmente com os lucros reais provenientes do consumo empresarial do trabalho abstrato. Tal movimento especulativo se põe em marcha sempre que a real acumulação empresarial do capital atinge os seus limites e os lucros dos períodos passados de produção não podem mais ser investidos, em medida suficiente, em um aumento da produção real de mercadorias, mas têm de ser aplicados exclusivamente no sistema financeiro. Assim, a pressão para um movimento imediato D-D' cresce tão fortemente que perante o aumento especulativo do valor das ações os dividendos reais são *peanuts* e a relação entre cotações e lucros ultrapassa todas as medidas. Essas bolhas especulativas, frutos do aumento fictício de valor dos títulos de propriedade, verificadas inúmeras vezes na história capitalista, sempre terminaram inevitavelmente com uma grande quebra financeira.

A dependência crescente do capital real em relação ao crédito

A “condição de possibilidade” do dinheiro de se desligar da sua real substância de trabalho é tão forte, quanto maior

se torna, na reprodução geral, a parte que se refere ao capital portador de juros. Quanto a isso, pode de fato constatar-se a longo prazo um desequilíbrio a favor do crédito. A extensão gradual à toda produção da racionalidade empresarial, a sua cientificização e o consequente aumento, em escala secular, da intensidade do capital (ou seja, custos prévios sempre mais altos para uma produção competitiva de mercadorias), além da extensão concomitante do capital acionista anônimo, exigem massas sempre maiores de dinheiro creditício, para poder manter em curso a produção capitalista.

Para o capital privado do século XIX, com os seus proprietários pessoais patriarcais e respectivos clãs familiares¹³, arcaico do ponto de vista de hoje, vigoravam ainda os princípios da respeitabilidade e da “solvência”, à luz dos quais o recurso crescente ao crédito parecia quase obscuro, quase o “princípio do fim”. A literatura ligeira da época está cheia de histórias em que “grandes casas” caem por terra devido à sua dependência do crédito, e Thomas Mann, em algumas passagens do seu *Os Buddenbrook*, fez deste um tema laureado com o prêmio Nobel. O capital portador de juros naturalmente era desde o princípio indispensável ao sistema que se formava, mas não detinha ainda uma parcela decisiva no conjunto da reprodução capitalista – os negócios de “capital fictício” eram considerados, por assim dizer, típicos do ambiente de charlatanice de vigaristas e “gente

desonesta”, à margem do capitalismo autêntico (mas ao qual se juntava agora a honorável burguesia em tempos de ondas especulativas). Até Henry Ford, pretendendo financiar os seus investimentos apenas com capital próprio, se recusou por muito tempo a recorrer ao crédito bancário para a sua empresa.

O conceito patriarcal de solvência dissipou-se completamente ao longo do século XX, simplesmente porque já não era possível mantê-lo em vigor, nem sequer na vida econômica capitalista normal. As teorias marxistas sobre o novo poder do “capital financeiro” (Hilferding, Lênin e outros) no início do século já eram o reflexo de um processo que via o capital empresarial real começar a se destacar estruturalmente da sua própria base, isto é, do trabalho abstrato. Contudo, os marxistas do antigo movimento operário não deram grande importância ao autêntico conteúdo econômico (isto é, ao aparecimento dos limites da própria economia baseada no valor), mas apenas às mudanças na superfície do capitalismo e nas relações sociológicas de poder.

Esse destaque do sistema creditício pode ser descrito como uma crescente desproporção estrutural entre o capital fixo cientificizado e a massa de trabalho que ainda é possível utilizar rentavelmente. O aumento à escala secular da intensidade do capital (que, em Marx, figura como “incremento da composição orgânica” do capital) exige um emprego cada vez maior de capital monetário, que todavia, pode mo-

bilizar cada vez menos trabalho por cada unidade de capital. Este fato se exprime também no plano monetário: trata-se da crescente importância já descrita do capital portador de juros. Em outras palavras: o real capital empresarial “atuante”, que utiliza trabalho abstrato na efetiva produção de mercadorias, deve recorrer cada vez mais ao capital monetário, tomado de empréstimo ao sistema bancário, para poder continuar a valorizar o valor. Dessa forma, a chamada quota do capital social cai drasticamente a longo prazo, e hoje, com algumas exceções, ela é sempre inferior a 50%¹⁴. Isso significa que o real capital empresarial, para poder continuar a produzir na situação atual, tem simplesmente de hipotecar antecipadamente quantidades cada vez maiores de trabalho a utilizar no futuro (ou seja, futuros lucros).

O capital realmente produtor de mercadorias suga, por assim dizer, o seu próprio futuro (fictício), prolongando em um metanível a sua vida, para lá do limite interno já visível. Este mecanismo só funciona enquanto o modo de produção continua a expandir-se (como foi o caso até ao último terço do século XX) e apenas na medida em que a massa de valor futuro ficticiamente antecipada se realizar efetivamente, ao menos em escala suficiente para pagar os juros dos créditos. O fato dos investimentos de capital, em contínuo aumento, já não poderem ser financiados integralmente com os próprios meios, isto é, através da massa real de lucros (pelo menos como nor-



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

ma e na maior parte dos casos), é um claro indício do caráter cada vez mais precário de todo o processo. Este adiamento estrutural em benefício do capital portador de juros ainda não é a mesma coisa que pagar diretamente os juros com outros créditos, mas, o movimento real de acumulação, acaba assim, por depender indiretamente das poupanças concentradas da sociedade.

É preciso oferecer um incentivo aos seus proprietários, de modo a atrair esses investimentos para o financiamento antecipado do processo de acumulação, ou seja, a taxa de juros tem que subir, não só aguda e ciclicamente, no caso de escassez passageira de capital monetário (como consequência da dissimulação, através de créditos, de uma crise na produção real de mercadorias), mas também estruturalmente e ao nível secular, o que, ao menos depois da Segunda Guerra Mundial, é possível observar efetivamente como tendência de longo prazo, para além das fortes oscilações cíclicas. Este aumento secular só é contrabalançado através de uma desenfreada criação de liquidez por parte dos bancos centrais, o que acelera, por sua vez, o processo de desvinculação do dinheiro face à base produtiva de capital, enquanto baixa apenas temporariamente o nível dos juros. Nesse plano já se torna evidente, portanto, que o processo cíclico é pouco a pouco estrangulado por um esgotamento estrutural¹⁵. O limite estrutural do processo de valorização no seu todo é protelado, mas, cedo ou tarde

há de se manifestar novamente no plano do capital monetário, travando a produção real através do encarecimento (e, por fim, da crise) do dinheiro. Ao mesmo tempo, os capitais da produção real de mercadorias se ressentem grandemente das flutuações dos mercados monetários. E, graças à crescente importância social do capital portador de juros, melhoram as condições para os movimentos especulativos que superam todos os antecedentes históricos. Numa palavra: devido ao seu crescimento interno, o capitalismo industrial torna-se cada vez menos comprometido com os seus próprios critérios.

A revolução terciária

A argumentação desenvolvida até agora se refere exclusivamente ao desenvolvimento do capital industrial ou à relação entre a real produção industrial de mercadorias e capital monetário que rende juros. Porém, sobre essa estrutura básica se ergueu no século XX (e com velocidade maior após a Segunda Guerra Mundial) o “setor terciário” dos chamados serviços em contínua expansão. Alguns economistas e sociólogos deduziram daí a formação gradual de um capitalismo “pós-industrial” dos serviços (Jean Fourastié, Daniel Bell e outros). E, do mesmo modo que o setor primário da agricultura perdeu a sua importância em benefício do “setor secundário” da indústria, a indústria passaria seus setores reprodutivos ao “setor terciário” dos serviços.

No entanto, esta consideração superficial ignora completamente que a primeira dessas mudanças na estrutura reprodutiva não constituiu, de forma alguma, um desenvolvimento interno do capitalismo, mas antes, coincidiu com a própria história da formação e ascensão do capitalismo. Nesse processo, não só a técnica e o conteúdo material da produção se modificaram, mas também as formas elementares das relações sociais foram sacudidas por uma transformação longa, dolorosa e turbulenta. A sociedade agrária pré-industrial, é verdade, conhecia como forma marginal o capital comercial e o portador de juros, mas não a valorização produtiva de capital – havia mercados, mas não a economia de mercado; existia o dinheiro, mas não a economia monetária. O nexos entre mercadorias e dinheiro, como sistema fechado de reprodução, só nasceu com a transformação dos meios de produção e da força de trabalho humana em capital industrial.

Se agora estiver iminente uma transição histórica semelhante, da sociedade industrial para a dos serviços, ela não se limitará a um mero reagrupamento setorial interno das formas existentes de relações sociais, legadas pela economia de mercado e pelo dinheiro. Em outras palavras: a perda de importância social dos “setores” industriais poderá ser idêntica a uma crise e a uma perda de importância do mercado e do dinheiro, na forma capitalista enquanto forma geral de reprodução. Assim como, no seu tempo, a redução do “setor”

agrário foi idêntica a uma crise e a uma atrofia da economia de subsistência não capitalista e das relações feudais. Deste ponto de vista, que vai ao cerne da mudança estrutural, o modo de produção capitalista aparece como idêntico à ascensão do sistema industrial, e a “revolução terciária” aparece consequentemente como a derrocada e o fim do próprio capitalismo, que é tão pouco eterno quanto era a velha sociedade agrária.

Semelhante tese só pode ser ilustrada através do caráter histórico diverso das atividades em questão nos diferentes setores. O decisivo para a reprodução capitalista é o conceito de “trabalho produtivo”, que implica logicamente o seu contrário, ou seja, o “trabalho improdutivo”. Olhando o passado, no mundo feudal e na economia de subsistência, do ponto de vista capitalista, todo o trabalho é “improdutivo”, pois (ainda) não serve para a valorização do capital. Em rigor, não se trata de “trabalho”, já que essa abstração da atividade reprodutiva nasceu apenas com o moderno sistema produtor de mercadorias¹⁶. Ora, no interior deste sistema, toda a atividade realizada em troca de dinheiro ou que esteja num contexto de valorização do dinheiro é *formalmente* um trabalho abstrato. Mas isso não significa que o seja também num sentido *substancial*. Num sentido substancial, trabalho abstrato, isto é, trabalho cujo dispêndio de energia impulsiona realmente a reprodução capitalista, é apenas aquele trabalho “produtivo” (produtivo de capital), que cria efetivamente mais-valia¹⁷.



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

À primeira vista, sem cair em suposições arbitrárias, parece difícil imaginar como esta distinção possa ser mantida de modo analiticamente claro. A este respeito, a teoria de Marx não tem à disposição instrumentos capazes de uma afirmação unívoca, de modo que o debate marxista sobre o “trabalho produtivo e improdutivo”, escasso no seu conjunto, também não chegou a uma conclusão¹⁸. É preciso, pois, indicar os critérios que tornem possível distinguir entre o dispêndio de força de trabalho humana formal e substancial, no sistema produtor de mercadorias. Convém primeiro, distinguir trabalho produtivo de trabalho improdutivo em sentido *absoluto e relativo*.

Improdutivo em sentido absoluto é o trabalho no sistema produtor de mercadorias quando, embora realizado em troca de remuneração monetária e no contexto da reprodução centrada no dinheiro, não produz por si próprio as mercadorias (ou seja, não entra, como tal, na produção de mercadorias), ou quando os quase-produtos criados por ele assumem um caráter de mercadoria apenas formal e não substancial. Seria uma pseudo-solução, com apego exagerado ao empirismo, querer individuar o caráter substancial da mercadoria na tangibilidade “material” do produto, declarando “produtivo”, por exemplo, o trabalho para a produção de máquinas de lavar ou automóveis e “improdutivo” o trabalho do cabeleireiro, do funcionário dos correios ou da polícia, porque os “produtos”

“corte de cabelo”, “expedição de cartas” ou “segurança” não são materiais em sentido estrito. Semelhante definição teórica – cujo pano de fundo ainda é, de forma bastante clara, o materialismo vulgar produtivista do antigo movimento operário (industrial), com o seu falso orgulho pelo produto industrial – constitui quando muito uma primeira e vaga aproximação ao problema.

De fato, é impossível esclarecer a questão com uma definição positivista do caso singular e imediato. Pelo contrário, o caráter do trabalho “em si” improdutivo só pode ser deduzido do processo de reprodução do capital, em que o trabalho abstrato passa por diversas formas de transformação e de representação. Não é preciso que o caráter improdutivo de certos trabalhos seja determinado externamente por definições arbitrárias, antes, ele deve aparecer no próprio cálculo como “custo”. As massas de trabalho improdutivo e o seu pagamento aparecem na perspectiva capitalista como *faux frais* (Marx, 1985, tomo I, livro I), como custos falsos. Porém, deve se distinguir o nível de *capital individual* e o de *capital global*¹⁹. No plano do capital individual, isto é, da empresa, o trabalho improdutivo, mas necessário, pode facilmente ser indicado na forma de “despesas gerais”, por exemplo, despesas com a gestão do pessoal, a contabilidade, a limpeza, etc. Num sentido técnico-organizativo, estas atividades são indispensáveis para o funcionamento geral da empresa, mas de fato, não entram na efetiva produ-

ção de mercadorias (a produção de automóveis ou de piaçabas, por exemplo), ainda que devam naturalmente ser remuneradas, tal como o trabalho da própria produção empresarial das mercadorias.

No plano do capital individual, o caráter improdutivo destes trabalhos não se manifesta absolutamente (“em si”), mas apenas relativamente, na medida em que as “despesas gerais” de uma empresa podem aparecer como produção substancial de mercadorias ou serviços da parte de uma segunda empresa, que se especializou em fornecê-los a outras (por exemplo, uma firma que emprega pessoal de limpeza e oferece este “produto limpeza” a outras firmas). Do ponto de vista da economia empresarial, o trabalho de limpeza, improdutivo numa empresa automobilística, constitui por sua vez o trabalho produtivo da empresa de serviços, e ingressa, portanto, na sua produção substancial de mercadorias. Assim como, o trabalho dos contabilistas da empresa de limpeza faz parte de suas “despesas gerais” improdutivas. É possível, porém, que uma terceira firma efetue a contabilidade para cada tipo de empresa, tornando essa a sua especial mercadoria-serviço para oferta: nesse caso, para os fornecedores destes serviços especiais, até a própria contabilidade se torna um trabalho produtivo em sentido empresarial. Pode-se imaginar toda uma cadeia desse gênero e, de fato, a externalização de trabalhos considerados como “despesas gerais” para empresas de serviços constitui

uma das grandes tendências da terceirização: graças à sua especialização, os fornecedores de serviços podem racionalizar os procedimentos operativos, e assim, fazer ofertas tais que a organização destes trabalhos no interior da empresa se torna antieconômica²⁰.

Portanto, ao que parece, a terceirização, no sentido referido, transforma trabalho improdutivo em trabalho produtivo, através da simples autonomização formal em empresa própria²¹. As coisas, no entanto, são diferentes no plano do *capital global*, que obviamente, não aparece imediatamente no cálculo dos chamados sujeitos econômicos (mas, pode ser reconstruído teórica e analiticamente). Em primeiro lugar, é preciso dizer que as “despesas gerais” improdutivas reaparecem no plano do capital global, ou seja, as externalizações operadas pelas empresas individuais e os reagrupamentos no interior da reprodução global reaparecem nos cálculos. Pelos motivos indicados, as “despesas gerais” improdutivas podem ser reduzidas externalizando-as em empresas autônomas, mas, no plano global da sociedade, elas são sempre uma subtração da mais-valia global. A representação dos “custos” (da empresa que cria mais-valia) como “lucro” (da empresa que fornece serviços) desaparece no plano do capital global. Marx demonstrou isso exemplarmente para os custos das transações puramente comerciais (compra e venda, intermediação monetária, etc.): uma grande parte do trabalho no comércio varejista e todo o trabalho no sistema dos bancos,



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

dos créditos e dos seguros, assim como o da “superestrutura” jurídica, é “em si” improdutivo, porque não faz mais que “mediar” as relações mercadoria-dinheiro, sem ser ele mesmo uma produção substancial de mercadorias. É verdade que os assalariados destes setores criam um lucro empresarial, mas a sua atividade, efetivamente, limita-se a mediar a redistribuição da mais-valia gerada exclusivamente nos setores produtivos entre os capitais individuais: por meio desse trabalho improdutivo de mediação, o capital comercial apropria-se de uma parte da mais-valia global (explicação detalhada nos livros 2 e 3 de *O Capital*).

Qual é então o critério econômico decisivo que permite determinar conceitualmente no plano do capital global (isto é, depois de eliminar a distorção típica do capital individual), se um trabalho é produtivo ou não? A distinção entre a “verdadeira” criação de valor e a atividade de “simples mediação” (no sentido comercial, monetário ou jurídico) não é suficiente, pois ainda se apega à definição imediata de cada dispêndio de trabalho. Esta definição só pode indicar o motivo exterior pelo qual uma atividade é considerada um trabalho improdutivo, mas não chega a esclarecer o conceito econômico subjacente. Uma definição do trabalho produtivo, referida ao processo de mediação da reprodução capitalista no seu todo, só pode ser avançada em última instância *em termos de teoria da circulação*. Quer dizer: em termos da teoria da circulação, só é produtivo de capital aquele tra-

balho cujos produtos (e também cujos custos de reprodução) refluem no processo de acumulação do capital, ou seja, aquele cujo *consumo* é recuperado de novo na reprodução ampliada. Só este consumo é um “consumo produtivo”, não apenas imediatamente, mas também em referência à reprodução²². Isso ocorre quando os bens de consumo são consumidos por trabalhadores que são por sua vez produtores de capital, cujo consumo não se esgota em si, mas retorna na forma de energia produtiva de capital, num novo ciclo de produção de mais-valia. Inversamente, todos os bens de consumo que são consumidos por trabalhadores improdutivos ou por não trabalhadores (crianças, aposentados, doentes, etc.) não retornam, como energia renovada, na criação de mais-valia: no plano global da sociedade, trata-se apenas de um consumo que desaparece sem deixar rastros e sem impulsionar a reprodução capitalista. O mesmo vale também para a produção de bens de investimento: em termos de teoria da circulação, este trabalho só é produtivo se o consumo de seus produtos se dá no contexto da criação de mais-valia, isto é, se retorna ao ciclo de produção da mais-valia. Pelo contrário, todos os bens de investimento cujo consumo ocorre fora da produção de mais-valia, integram, no plano global da sociedade, o mero consumo que “cai fora” da reprodução do capital global e do seu movimento de acumulação.

Conceber o trabalho produtivo como teoria da circulação

pode parecer estranho ao pensamento definidor, infestado de positivismo, mas é uma abordagem que permite resolver o problema, para além da tosca “materialidade” da mercadoria produzida. Nesta perspectiva, o trabalho do funcionário público ou da polícia é rigorosamente improdutivo, pois, o consumo dos seus “produtos” (não importa se organizados pelo Estado ou comercialmente) não entra, de modo algum, no “consumo produtivo”. Da mesma forma, a produção de tanques de combate é improdutiva, embora se trate de uma mercadoria mais que tangível. De fato, o consumo de tanques de combate (da energia gasta de “nervo, músculo, cérebro”) não pode, nem com a melhor boa vontade do mundo, reaparecer no ciclo da criação de mais-valia, e sim, “cai fora” dele. Improdutiva, é ainda, a construção de estradas, pois o consumo de estradas não é “consumo produtivo” na criação de mais-valia e em regra igualmente “cai fora” dela. Produtivo seria o trabalho do barbeiro, no caso de cortar o cabelo de trabalhadores produtivos (pois, este, entra nos custos para renovar sua energia produtiva de capital). No entanto, o mesmo serviço seria então improdutivo se prestado a trabalhadores improdutivos. Mais que isso, em todos os casos em que tais produtos são consumidos por trabalhadores improdutivos (até mesmo a produção de automóveis, frigoríficos e máquinas de lavar) é improdutiva, pois, a energia gasta para tanto novamente “cai fora” do processo reprodutivo do capital global.

Em outras palavras: o capitalismo só é substancialmente possível se parte suficientemente crescente (e que aumenta com a acumulação de capital) do “emprego” pode produzir, no contexto das relações mercadoria-dinheiro, uma identidade em si mediata de “consumo produtivo”, na qual a produção e o consumo do “valor” interagem, de modo a fazer coincidir em amplitude suficiente forma-fetice e substância-fetice. Rosa Luxemburgo aflorou esta problemática, mas não pôde desenvolvê-la, pois a sua argumentação se restringia ao plano superficial da “realização” (circulação) da mais-valia, em vez de analisar o problema a partir do ciclo interno de reprodução do próprio capital (que no plano do mercado só “aparece” indiretamente), ou seja, a partir das categorias de trabalho produtivo e improdutivo. No entanto, a sua tese de uma dependência crescente da acumulação do capital em relação à renda monetária de “terceiros” (que se acham fora da verdadeira reprodução produtiva do capital) aproxima-se do nó do problema. Certamente Rosa Luxemburgo, filha do seu tempo, ainda via estes “terceiros” no contexto de uma produção de mercadorias pré-capitalista ou não capitalista (camponeses, artesãos, colônias), cujo poder de compra deveria alimentar o mercado capitalista que se tornara demasiado reduzido, devido ao “subconsumo” estrutural do proletariado industrial. Assim, o capitalismo parece depender, no plano da realização do mercado, dos setores não



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

capitalistas da produção e das zonas não capitalistas da Terra. Em consequência, ele deveria atingir o seu limite absoluto à medida que absorvesse e assimilasse estas zonas e setores. É verdade que Rosa Luxemburgo menciona de passagem, entre os “terceiros”, os próprios funcionários públicos, mas ainda não lhe passa pela cabeça que, exatamente ao contrário da sua argumentação, o limite estrutural do capital poderia consistir no próprio fato de que a sua dinâmica cria um número crescente de setores improdutivos e de “terceiros”, cujos créditos e cujo consumo se tornam um ônus crescente, por fim insuportável para a reprodução do capital²³.

De fato, o problema que Rosa Luxemburgo reconheceu, embora por assim dizer às avessas, apresenta-se justamente desta forma: a parcela de dispêndio de força de trabalho que não retorna mais à circulação ampliada do capital cresce estruturalmente, até por fim, superar o limiar crítico. Ironicamente, poder-se-ia dizer que os “custos empresariais” ou as “despesas gerais” da maravilhosa economia de mercado crescem tão desproporcionalmente, que por fim ela própria se torna não rentável, segundo os seus próprios critérios. A maior parte do trabalho terciário, estruturalmente em contínuo crescimento, não pode retornar à produção de mais-valia como “consumo produtivo”, e isso por diversos motivos, que em parte estão na natureza ou no caráter desses mesmos trabalhos, em parte nas limitações externas.

No caso dos trabalhos de

transação puramente comercial, jurídica ou monetária, o que os impede de entrar ou retornar à produção substancial de mais-valia é o caráter de simples mediação lembrado por Marx (embora os “produtos” que eles fornecem apareçam no mercado). De fato, outros produtos não podem sequer assumir a forma de mercadoria, uma vez que o seu consumo não é privatizável (por exemplo, medidas necessárias para a manutenção da qualidade do ar), contudo, numa economia total do dinheiro, também estes trabalhos devem ser pagos e aparecer no mercado de trabalho. Com outros produtos (estradas, canalizações, escolas, hospitais, etc.) é possível, em princípio, uma privatização do consumo (de modo mais ou menos penoso) mas, seria preciso reservar este consumo a uma minoria capaz de pagar, o que entraria em contradição com o caráter ubíquo de uma *infraestrutura social*. A maior parte da infraestrutura não pode ser, portanto, organizada como produção empresarial para o mercado (nesse caso, o volume das rendas de massa deveria ser o dobro ou o triplo do alcançável na economia de mercado). Diferente é ainda o caso de setores comerciais como o turismo: poder-se-ia discutir se trata-se de um consumo improdutivo de luxo de poucos países ricos, mediado apenas pela singular potência na apropriação e na redistribuição da mais-valia mundial (três quartos da humanidade não fazem turismo), ou se este consumo entra parcialmente (na medida que é desfrutado por

trabalhadores produtivos) nas despesas produtivas de reprodução, regressando novamente à produção de mais-valia²⁴.

Porém, o problema que surge aqui é muito mais complicado do que parece nos diversos discursos sobre a “Justiça”, os quais muitas vezes supõem que aos países pobres seja subtraída uma parte da “sua” produção de valor, através talvez de pressões políticas, etc. Na verdade, é a própria “igualdade” do parâmetro de valor que faz com que os países capitalistas com pouco capital possam apropriar-se de uma massa relativamente menor de valor em relação a países com muito capital. O sistema de coordenadas não é constituído por processos autônomos “nacionais” de criação de valor, mas pela criação de valor por parte do capital global, cujo parâmetro é o nível de produtividade válido no mercado mundial. Do mesmo modo que um capital individual empresarial obtém no mercado não um valor “individual” de acordo com a medida do seu tempo de trabalho efetivamente gasto, mas, através do preço realizável no mercado, apenas uma parte da criação conjunta do valor, de acordo com o nível de produtividade socialmente válido, assim também, uma economia nacional não pode obter no mercado mundial uma massa de valor correspondente ao seu dispêndio nacional de trabalho, mas sempre apenas a parte da produção global de valor que corresponde à sua produtividade. Esta é, de fato, relativamente mais baixa nos países com pouco capital. Tanto na re-

lação entre capital individual e capital global, como na relação entre economia nacional e mercado mundial, o paradoxo está no fato de que aquelas empresas e aqueles países que, graças à sua produtividade relativamente mais alta, criam menos valor (ou seja, menos “trabalho coagulado” fictício) – sendo suficiente menos trabalho por cada produto, ou seja, por cada emprego de capital – podem apropriar-se, na concorrência do mercado, da maior parcela de valor real (válido) produzido pelo capital global mundial. Porém, no seu estágio terminal, de uma globalização imediata do capital, esta concorrência demonstra o absurdo da produção de valor e de mais-valia como tal, como se verá a seguir.

Seja como for, é certo que a “indústria” do turismo, pelo menos a do turismo de massas, constitui no contexto da apropriação global da mais-valia uma zona cinzenta na distinção entre trabalho produtivo e improdutivo. Embora seguramente ainda existam outros casos-limite, outras zonas cinzentas e formas “mistas” de atividade, o certo é que, globalmente, aumenta incessantemente a parcela dos trabalhadores improdutivos que (do ponto de vista da produção de mais-valia) nada mais representam que consumo social, ou seja, “despesas gerais”. As causas últimas são por um lado, o processo de cientificização promovido pela concorrência e, por outro, os crescentes “custos de reparação” do homem e da natureza, provocados por “danos sistêmicos”. Por meio da externali-



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

zação empresarial e da conexa racionalização das “despesas gerais” empresariais, se pode conseguir diminuir os custos do trabalho improdutivo, mas esta diminuição é sobrecompensada pela expansão estrutural destes setores, que são “tecnicamente” necessários, embora não criem em substância a mais-valia. Os custos das transações comerciais, monetárias ou jurídicas, os custos secundários do consumo improdutivo de luxo, os custos administrativos, os custos das infraestruturas e dos danos socioecológicos, os custos das condições gerais e da logística da produção real de mais-valia crescem de tal maneira que esta última começa a sufocar.

Terceirização, capital portador de juros e crédito estatal

Para evitar este sufoco é necessária nova intervenção do crédito, ou seja, do capital portador de juros, cuja parcela na reprodução aumenta mais uma vez de forma vertiginosa. Aos custos do crédito para a produção industrial de mais-valia, que aumentam em escala secular por causa da crescente parcela de capital constante, somam-se agora os custos do crédito, também em aumento secular, para as condições gerais e de infraestrutura do mercado total. Desse modo, porém, o problema agrava-se enormemente. De fato, se no primeiro caso, os créditos sempre crescentes ainda são utilizados pelo menos na efetiva produção da mais-valia (embora pouco a pouco surja o risco de uma

desproporção entre os custos do crédito e a mais-valia dele resultante), no segundo caso, o crédito tem de ser completamente pulverizado num consumo improdutivo. Enquanto se trata de setores comerciais improdutivos, estes pressionam indiretamente a taxa de juros do conjunto social. Porém, quando se trata de setores da infraestrutura mediados pelo Estado, pelos custos socioecológicos, etc., o resultado é uma pressão tributária direta sobre os salários e lucros, ou então, o próprio Estado tem de recorrer ao crédito, não lhe bastando mais as suas receitas reais²⁵. A parcela crescente de trabalho improdutivo se verifica ainda numa forma modificada no cálculo dos sujeitos econômicos, como custos crescentes (da parte das “despesas gerais” sociais mediadas pelo Estado, por exemplo sob a forma de “encargos salariais”), que não são só pretexto para lamentações, segundo o lema empresarial “aprenda a gemer sem sofrer”, mas de fato, também se tornaram um problema para a reprodução social.

Além disso, é preciso considerar um outro fenômeno, pouco observado pela teoria. Na mesma medida em que aumenta a parcela dos setores improdutivos na reprodução global, outra parte crescente da mesma produção industrial torna-se estruturalmente improdutiva. Esse simples fato já resulta, como demonstramos, de uma consideração em termos de teoria da circulação. A massa de trabalhadores improdutivos – que aumenta inexoravelmente e que é paga apenas com o dinheiro

creditício, renovado com créditos sempre novos – tem, naturalmente, de comer, beber e habitar, além de guiar carros, consumir televisores, frigoríficos, etc. Porém, no seu caso, como este consumo não é produtivo (não retornando à produção de mais-valia), isso significa apenas que de forma indireta, uma parte crescente da produção industrial depende, paradoxalmente, dos setores improdutivos financiados com créditos.

O paradoxo situa-se, por um lado, no fato dos setores improdutivos serem alimentados em última instância (não importa quais sejam as mediações) pela produção real de mais-valia, ao passo que, por outro lado, a produção industrial, como agente principal da criação de mais-valia, torna-se ela mesma, devido ao crescente consumo de trabalhadores improdutivos, cada vez menos (ou, hoje em dia, apenas aparentemente) uma produção real de mais-valia, sendo alimentada pelas rendas improdutivas. A base efetiva, assim, é muito mais restrita do que parece. A distinção decisiva entre trabalho produtivo e improdutivo não coincide com as relações absolutas de grandeza entre a produção industrial nominal e o “setor terciário”, mas (considerada em termos de teoria da circulação) é transversal a elas. Na verdade, a produção industrial de base depende do crédito não só à primeira potência, isto é, devido ao financiamento do próprio capital fixo, mas também à segunda potência, porque depende de mercados de bens de consumo financiados com créditos²⁶. Se

o consumo e o crédito estatal, avolumados como numa avalanche desempenham aqui um papel central, isto também depende, está claro, do fato de que o Estado (diversamente de uma entidade privada que toma créditos) é tido como um “devedor infalível”: o que significa, porém, que no caso de uma grande crise monetária e creditícia, o Estado não pedirá falência, mas simplesmente expropriará os seus cidadãos-credores²⁷.

Globalização e indústrias fantasmas

Até agora, se tratou apenas do conceito de trabalho improdutivo em sentido absoluto (“em si”), no plano do capital global, da maneira como ele pode ser analisado, no seu aspecto multifacetado, nos termos da teoria da circulação. Mas, não menos relevante, é a ascensão dentro do sistema industrial da parcela de trabalho que só é improdutivo em sentido relativo. Como se sabe, uma atividade produtora de mercadorias é improdutiva em sentido relativo, independentemente de suas demais características, quando a sua produtividade (a relação entre trabalho gasto e resultado da produção) cai abaixo do nível social dado, isto é, abaixo da produtividade média social. Obviamente, é decisivo o campo de ação desse nível, isto é, a questão se este campo é a região, a economia nacional ou o mercado mundial. Habitualmente, uma produção de mercadorias limitada regionalmente ainda não se organiza



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

de todo segundo a racionalidade empresarial e só se vincula indiretamente à valorização do capital (a chamada pequena produção de mercadorias, artesanato, oficinas de reparação, etc.). Neste plano, a pressão de um *standard* social sempre mais elevado ainda não atua, ou só o faz em pequena medida. Só no plano das economias nacionais, tornadas coesas no decurso da história, se afirma também, a par da “taxa média de lucro”, uma produtividade social média nos diversos setores, que se torna um ditame para as empresas.

Diverso, por sua vez, é o caso do mercado mundial. Aqui não há algo como uma média mundial, mas prevalece o nível de produtividade dos países mais desenvolvidos. A causa é simples: uma média social só pode desenvolver-se na base de uma *contemporaneidade histórica*, ou seja, no âmbito de economias nacionais historicamente maduras, cujos setores produtivos se originaram num nível comum, e podem assim, no processo constante de cientificização (aumento de intensidade de capital, etc.), elaborar um parâmetro comum de produtividade. A situação é diversa quando sistemas industriais com diversos níveis históricos de desenvolvimento entram em contato sem filtros. Em vez da formação de um novo nível médio (como supõe erradamente Paul Mattick), abaixando rapidamente o nível das economias nacionais mais desenvolvidas (mais desenvolvidas porque primeiras a “ingressar” na industrialização e na capitaliza-

ção), o que ocorre é a aniquilação e a liquidação da produção não contemporânea e pouco produtiva²⁸.

De novo é o Estado que deve intervir, tanto para boa parte das “despesas gerais” internas do sistema produtor de mercadorias, quanto no que se refere às pressões externas da concorrência. O meio mais simples com que se filtra a desigualdade, ou a não contemporaneidade, é um meio puramente administrativo: erguer barreiras alfandegárias. Porém, tal meio só funciona quando a integração no mercado mundial é relativamente baixa, com o conseqüente isolamento em relação aos progressos tecnológicos alcançados no mundo e com a rápida queda da produtividade. Logo que a mediação com o mercado mundial atinge um grau mais elevado, torna-se subitamente claro que o isolamento alfandegário comporta custos notáveis, já que tudo o que não se pode deixar de importar deve ser adquirido aos preços de mercado mundial, e para tanto, é necessário primeiro obter divisas com as próprias exportações. Com as barreiras alfandegárias, pode-se proteger a própria indústria subprodutiva da concorrência estrangeira mais competitiva, mas quando é preciso exportar os próprios produtos para obter divisas estes só podem ser vendidos a preços do mercado mundial, ou seja, de acordo com o nível de produtividade dos países mais desenvolvidos que dominam o mercado mundial. Em consequência, delinea-se rapidamente uma dicotomia nos *terms of*

trade, isto é, quantidades sempre maiores do próprio trabalho devem ser trocadas por quantidades sempre menores de trabalho alheio²⁹. Tal circunstância suscitou a temática ilusória da troca “justa” ou “injusta”.

A situação agrava-se pelo fato de os impostos elevados sobre a importação provocarem como contrapartida impostos igualmente altos para as próprias mercadorias exportadas para outros países, tornando o problema das divisas ainda mais grave. No fim das contas, nada mais resta ao Estado senão subvencionar as próprias indústrias, seja para salvá-las no mercado interno, mesmo no caso de uma redução das tarifas aduaneiras, seja para torná-las artificialmente competitivas nos mercados de exportação (subvenções às exportações). Ora, essas subvenções devoram tanto mais créditos, quanto maiores são as partes da indústria atrasadas quanto ao nível global de produtividade, definido pelos primeiros na classificação. No caso de indústrias isoladas (mineração, siderurgia, indústria naval, têxtil e calçado, móveis, etc.), isso também se aplica aos próprios líderes do mercado mundial.

A tão evocada globalização dos mercados financeiros e de produtos, a decomposição internacional dos processos produtivos e a concorrência global para oferecer os mais convenientes locais de produção começa hoje a desintegrar a própria coesão das economias nacionais. No fundo, uns poucos centros de produção altamente produtivos, distribuídos

pelo globo segundo o critério dos custos mais baixos (o “fator oferta” dos monetaristas), poderiam inundar de mercadorias o mundo inteiro, aniquilando a maior parte das indústrias existentes. O resultado seria naturalmente o colapso do já precário poder de compra global. O sistema produtor de mercadorias demonstraria com isso o próprio absurdo, não somente em termos estruturais e de economia interna, mas também no plano do mercado mundial. Mais uma vez, portanto, o crédito estatal tem de ser dilatado até ao infinito, e as despesas com as subvenções ultrapassam todos os limites conhecidos até agora. Para muitos países, este fator já constitui a parte mais importante de todo o crédito. A alternativa seria o franco colapso destas economias nacionais; a reprodução capitalista tornar-se-ia então extremamente minoritária, restrita a poucas “ilhas de produtividade” para o mercado mundial, mercado este que, generalizando-se este estado de coisas deixaria de existir. Atualmente, apesar das declarações ideológicas em sentido contrário, os custos do crédito para as subvenções continuam necessariamente a crescer à escala mundial. Na verdade, cresce a parte do sistema industrial global que já depende *diretamente* (ou seja, não só através do consumo dos crescentes setores improdutivos) da simulação creditícia. Do ponto de vista da lógica do sistema, trata-se de meras indústrias-fantasmas, geradas e mantidas em vida artificialmente³⁰. Depois dos crescentes custos creditícios para a



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

produção verdadeira e própria de mais-valia, e da crescente parcela de trabalho estruturalmente improdutivo e financiado através de créditos, vemo-nos aqui perante a terceira figura da dependência do conjunto da sociedade em relação ao crédito.

Dessubstancialização do dinheiro e inflação estrutural

Somando as três figuras da dependência estrutural do crédito, fica claro que a distância inexoravelmente crescente entre dinheiro creditício e substância abstrata do trabalho do sistema deve conduzir ao colapso. Isso significa que durante um período de incubação, que durou várias décadas, as cadeias creditícias se prolongaram cada vez mais, antecipando um futuro sempre mais distante. As instituições financeiras cresceram então em escala secular³¹, acompanhadas pela explosão do crédito estatal. O novo estágio de desenvolvimento do capitalismo, que anuncia não só o seu apogeu, mas também o seu limite absoluto, foi alcançado com a Primeira Guerra Mundial. Teóricos do movimento operário tão diversos como Lênin e Rosa Luxemburgo (como vimos, esta última chegou a aflorar o problema, num nível de reflexão muito mais alto que o “político” Lênin) adivinharam algo de verdadeiro quando falavam do “estágio derradeiro e supremo” (Lênin) e até mesmo do “colapso” (Luxemburgo). Só que este “estágio” não terminaria o seu

curso senão ao fim deste século, e o limite histórico efetivo, já não pode ser apreendido adequadamente com os conceitos de então, pois isso ultrapassa o próprio horizonte teórico do antigo movimento operário.

Antes da Primeira Guerra Mundial o capitalismo era apenas um segmento (ainda que em contínua expansão) da reprodução social, e ainda não havia invadido todos os setores produtivos. O Estado não havia ainda assumido uma função determinante no processo de reprodução e se financiava principalmente por meio de impostos (um orçamento próximo do equilíbrio entre despesas e receitas era considerado o pressuposto fundamental para uma política séria). Dinheiro em sentido próprio era o metal precioso (sobretudo o ouro), o que equivale a dizer que os papéis-moedas em circulação eram sempre convertíveis em ouro. Estes três elementos se dissolveram com a Primeira Guerra Mundial que, como a Segunda apenas duas décadas mais tarde, se revelaria um gigantesco acelerador do desenvolvimento capitalista. A guerra industrializada não só escancarou a porta para a sucessiva vitória das indústrias fordistas e para uma penetração capilar do capital na sociedade como um todo, mas também obrigou o Estado a assumir o papel (obviamente há muito já preparado) de responsabilidade pela logística e pelas “despesas gerais” deste processo.

Os contemporâneos não se deram conta disso, pois, de início, a maior parte via no novo

curso apenas uma interrupção da suposta normalidade pela guerra. Mas, logo se tornou evidente que não podia haver um retorno às estruturas do pré-guerra. A “crise financeira do Estado tributário” tornou-se o grande tema que até depois de meados do século causou inúmeras discussões (Rudolf Goldscheid e Joseph Schumpeter em 1917/18, James O’ Connor em 1973, Klaus-Martin Groth em 1978, etc.). De 1914/15 até hoje, isto é, ao longo de 80 anos, foram revolvidas todas as bases da economia estatal, da teoria monetária, da política econômica e financeira. Durante todo este tempo, o crédito estatal cresceu quase ininterruptamente, e a teoria não fez senão reagir a este processo desconcertante. Primeiro assombrada, depois cada vez mais destemida e à vontade. Se a perigosa expansão das finanças estatais para além de todas as receitas reais ainda era considerada, no fim da Primeira Guerra Mundial, um fenômeno passageiro, uma crise a ser superada, Keynes e o keynesianismo tiveram de elevar às pressas os novos fenômenos ao status de uma nova normalidade que, como Schumpeter havia precocemente observado, não implicava um colapso global imediato. Pouco a pouco, concluiu-se que jamais aconteceria o colapso estrutural, induzido pela expansão do sistema creditício.

Temores semelhantes e quase um mesmo alívio, pelo fim do alarme, se repetiram no final dos anos 1970, quando novamente se puseram à atenção os limites do endividamento, não

só dos Estados Unidos (com o seu consumo de potência mundial), mas do “Estado tributário” em geral (na Alemanha, o apogeu da crise foi marcado pelo conturbado fim da coligação entre liberais e socialdemocratas). Não se verificando, no entanto, o *Big Bang*, todos se tranquilizaram de novo e desenvolveu-se um estado de espírito de desenvoltura sem igual desde o início da desproporção estrutural entre trabalho (produtor de capital) e dinheiro. Quanto mais o sistema de crédito se autonomizava, mais as notícias temíveis e as crises de outrora se transformavam em “contradições secundárias” inócuas e em princípio fáceis de resolver³². Um argumento interessante e historicamente cego, que aparece muitas vezes nesse contexto, é a afirmação de que o problema não seria propriamente novo. Ou seja, em todos os séculos a partir do Renascimento, e até mesmo na famosa Roma antiga, teria existido um alto endividamento estatal sem conduzir ao colapso.

Quem argumenta assim não sabe do que fala. Não é possível, de fato, nem em sentido absoluto, nem relativo, comparar os exemplos do passado com o desenvolvimento ocorrido após a Primeira Guerra Mundial. O endividamento excessivo dos Estados ou dinastias não era estrutural no sentido do século XX, ele era vinculado ou, ao financiamento (temporário) de guerras, ou (caso fosse mais duradouro) às despesas da Corte, etc., mas nunca se estendeu à reprodução social como tal, tornando-se a sua alma. A “lei



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

da quota crescente do Estado” (sobre o produto interno), já enunciada em 1863 por Adolph Wagner, economista e “socialista de cátedra” alemão, e cabalmente confirmada em pleno desenvolvimento real, aponta para a nova qualidade do endividamento estatal, sob as condições da reprodução totalmente capitalista e cientificizada³³. Criou-se assim, uma situação completamente nova: o problema das finanças estatais e portanto do “capital fictício” na forma do crédito estatal, já não diz respeito só ao aparelho estatal, mas dele depende a própria vida social organizada segundo a forma-mercadoria.

Em um nível elevado de cientificação e de intensificação do capital, as despesas gerais e as condições infraestruturais do processo de criação do valor começam a sufocar a própria criação do valor, o que se torna evidente numa paradoxal inversão da relação entre Estado e sociedade: já não é a sociedade que nutre o Estado, para que este cuide dos “assuntos gerais”, mas pelo contrário, é o Estado que deve alimentar a sociedade com o “capital fictício”, para que esta possa manter-se na sua forma tornada obsoleta de sistema produtor de mercadorias. O processo em que massas cada vez maiores de trabalho futuro são hipotecadas e “capitalizadas”, o nutrir-se vampirescamente do futuro abarca agora, tanto a reprodução do capital, quanto a reprodução do Estado, se interligando as duas formas de dependência do crédito. E assim, a procura monetária de crédito

estatal entra em concorrência com a procura monetária de crédito empresarial, elevando definitivamente às alturas a taxa de juros, independentemente dos movimentos cíclicos. O Estado, desse modo, logo após tê-lo assumido, perde o controle da política econômica e financeira, uma vez que a sua própria procura insaciável nos mercados do crédito impede uma política coerente, no sentido da diminuição da taxa de juros³⁴.

Naturalmente, a necessidade desenfreada de crédito não podia permitir que o dinheiro conservasse a forma até agora mantida. A convertibilidade em ouro teria de cair por terra e, portanto, a real substância-valor dos sistemas monetários. Já a fase inicial do conflito mundial havia demonstrado que não era mais possível financiar uma guerra industrializada com dinheiro baseado em ouro. O desenvolvimento ulterior mostrou que a mobilização e a capitalização totais fordistas, desencadeadas pela guerra mundial, tornaram irreversível mesmo nos setores civis o incremento do consumo estatal financiado com créditos. Embora Keynes ainda visse o consumo estatal como uma medida temporária de emergência para “colocar em movimento” a conjuntura, e portanto como uma intervenção sobretudo externa, tratava-se na verdade (como se tornou evidente após a Segunda Guerra Mundial) de uma mudança estrutural duradoura, fruto das necessidades internas do sistema. O programa keynesiano, proposto para fazer frente às crises (*deficit spending*), se

transformou num forno sempre aceso para queimar o futuro hipotecado. Obviamente, se tornou de todo impossível um regresso ao *gold standard*, pois as massas de dinheiro creditício agora necessárias não podiam de forma alguma ser relacionadas com uma autêntica substância-valor do dinheiro³⁵.

Em outras palavras: a dessubstancialização do próprio dinheiro tornou-se uma realidade. Para o ponto de vista superficial da teoria econômica burguesa – que nunca conseguiu compreender as supostas implicações “filosóficas” do conceito econômico de valor e que há muito se limitou, no plano prático, a produzir manipulações de técnica financeira ou a formular, no plano teórico, platônicos modelos matematizados – isso naturalmente não era uma catástrofe. Assim, a partir de Keynes, as pessoas esforçaram-se por assegurar que o ouro era somente um “metal bárbaro”, sem mais nenhum significado monetário. É claro que ninguém se perguntou se a mediação social monetária e o auto movimento fetichista do “valor” não seriam eles próprios um primitivismo bárbaro, que no fim de contas não fica atrás do “bárbaro metal”. A dessubstancialização do dinheiro significa nada menos que a sua desvalorização efetiva, e portanto, a perda de uma função monetária essencial: a de meio de conservação do valor.

Ou seja: a conservação do valor através do dinheiro repousa, após a perda da convertibilidade em ouro, apenas sobre a convenção e a aceitação

subjéctiva, mas não mais sobre um fundamento objetivo. Isso significa que a conservação do valor por parte do dinheiro se acha indissolúvelmente ligada aos tempos de bonança econômica, mas que ela não superaria uma crise mais profunda da reprodução. Assim, o sistema desativou o seu próprio dispositivo interno de segurança. Já se vislumbra aqui, portanto, a quarta figura da desvinculação entre “trabalho” e dinheiro, sem a qual na verdade as outras não teriam podido desenvolver-se: esta situa-se no plano e na forma do próprio dinheiro. A consequência lógica desta dessubstancialização estrutural do dinheiro é necessariamente a inflação estrutural.

São muito precipitadas, ainda nesta perspectiva, as declarações tranquilizadoras dos economistas keynesianos (e também de grande parte dos marxistas). Não constitui nem meia verdade a afirmação segundo a qual a rápida e alta inflação dos preços, por ocasião da diminuição explícita ou velada do conteúdo de metais preciosos através do cerceamento da moeda na Baixa Idade Média, ou por ocasião da supressão da convertibilidade dos papéis-moedas em ouro ou prata (por exemplo, o famigerado papel-moeda de Law na época do absolutismo na França, as ordens de pagamento do governo revolucionário francês ou o dólar-papel na guerra civil americana) seriam apenas uma consequência da falta de hábito e de técnica financeira. De fato, a desvalorização temporária da moeda no passado não foi su-



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

perada através do uso habitual do dinheiro dessubstancializado, mas pelo contrário, através da imposição generalizada do *gold standard*. Além disso, as economias de guerra de ambos conflitos mundiais foram seguidas por uma drástica desvalorização monetária, a começar obviamente pela Alemanha vencida: em 1923 como hiperinflação e em 1945-48 como choque deflacionário (invalidação dos depósitos e papéis-moedas).

Na época da expansão keynesiana do crédito (sobretudo do crédito estatal), depois da Segunda Guerra Mundial, a inflação se tornou onipresente, ou seja, justamente nesse período ela passou de oscilação temporária à condição estrutural estável. Nesta inflação estrutural estável (que pôde ser ocasionalmente reduzida com intervenções de política monetária dos bancos emissores e dos legisladores, mas nunca inteiramente eliminada) a massa oculta do trabalho improdutivo surge à superfície monetária e no cálculo dos sujeitos econômicos, tal como no crescente aumento dos custos salariais e do pagamento de juros sobre créditos das empresas, do Estado e dos consumidores. Se esta inflação estrutural se move num plano relativamente baixo, pelo menos nos países da OCDE, isto se deve por um lado à conjuntura que ainda “avança” (embora já se percebam profundos fenômenos recessivos), e por outro, também, à parcial externalização do problema para as regiões perdedoras do mercado mundial³⁶.

Graças à sua vantagem na produtividade e na intensidade de capital, as metrópoles industriais puderam durante muito tempo sugar a maior parte da mais-valia global e manter acesso ao crédito internacional, para além dos mercados financeiros nacionais, ao passo que a periferia e os retardatários históricos, para manter um mínimo de reprodução, tiveram de recorrer cada vez mais à criação estatal de dinheiro sem substância, ou seja, à inflação do papel-moeda. Contudo, em virtude do processo de globalização a partir dos anos 80, também os velhos centros capitalistas se acham cada vez mais próximos desta situação. O financiamento temporário através de emissões de papel-moeda, típico da economia de guerra durante os conflitos mundiais, não só se repete hoje em grande parte do mundo, mas já se tornou a condição duradoura da reprodução social como tal. Este fenômeno deveria ser considerado como a quinta figura da desvinculação entre “trabalho” e dinheiro, pois, aqui, o dinheiro dessubstancializado não passa mais nem pelos mercados financeiros regulares. Antes, a reprodução social sob a forma-mercadoria é alimentada diretamente com volumes de moeda criados do nada, com base na simples decisão estatal.

Na América Latina, na África, em muitas áreas da Ásia e no próprio leste Europeu, estamos perante o fenômeno totalmente novo dos ciclos *hiperinflacionários*, isto é, de um movimento da economia que não segue mais o ciclo “regular” da acu-

mulação do capital, mas sim, o ritmo da emissão de papel-moeda, numa cadeia ininterrupta de desvalorização e recomposição da moeda. De fato, não é exagero falar hoje do colapso global da economia monetária (e, portanto, da moderna “sociedade do trabalho” e do respectivo sistema de mercado). Só o velho eurocentrismo, que a este respeito curiosamente é bem pouco criticado, impede uma avaliação adequada da real evolução mundial. Enquanto o Ocidente, por ora, ainda se acha na fase da inflação estrutural a baixos índices do pós-guerra, a maioria esmagadora da humanidade já tem de conviver com uma inflação de dois ou três dígitos ou com a hiperinflação a taxas entre mil e um milhão por cento. A taxa global de inflação por cabeça já deve ter entretanto atingido os três dígitos. Esse fato demonstra que o trabalho improdutivo global superou um limiar histórico crítico, tanto no sentido absoluto, quanto no sentido relativo, e que a sociedade mundial cientificizada cresceu demasiadamente para caber nas formas do sistema produtor de mercadorias.

Da expansão fordista à revolução microeletrônica

No período que vai do fim da Primeira Guerra Mundial ao final dos anos 70, a crise estrutural das “despesas gerais” sistêmicas através do trabalho improdutivo, das finanças estatais e da inflação se apresentava somente como um problema

colateral, ou seja, limitava-se a crises temporárias ou de níveis estruturalmente baixos. A causa dessa aparente superação do problema, que faz dessa época apenas o período de incubação do verdadeiro e absoluto desastre sistêmico, deve ser buscada nas características da expansão fordista. A expansão das novas indústrias, com a produção automobilística em posição de destaque (ela própria um resultado da Primeira Guerra Mundial) encobriu por mais de meio século a crise estrutural nascida da expansão contemporânea do trabalho improdutivo.

Melhor dizendo, estamos aqui diante de uma encruzilhada paradoxal, pois de fato houve uma expansão simultânea do trabalho produtivo e improdutivo. Por um lado, o fordismo mobilizou novas massas de trabalho produtivo em dimensões até então inconcebíveis, por outro, este mesmo desenvolvimento só foi possível com a repentina extensão da logística social, das condições infraestruturais e assim por diante. Ou seja, com o incremento do trabalho improdutivo. A desproporção na expansão dos dois fatores opostos pôs várias vezes na ordem do dia o problema da crise estrutural (sobretudo no plano das finanças estatais); mas no fim das contas a expansão do trabalho improdutivo ainda podia ser “alimentada” a longo prazo com a expansão simultânea do trabalho produtivo nas indústrias fordistas, ou seja, o crescimento absoluto da substância real de valor compensava o aumento absoluto e relativo dos setores improdutivos.



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

Em termos fenomenológicos, a expansão fordista do trabalho produtivo e da substância real do valor pode ser descrita em diversos planos que se sobrepõem. A extensão interna e externa da valorização do capital, e, portanto, da racionalidade empresarial, abriu novos campos da produção real de mais-valia. Quanto ao exterior, tal extensão se traduz na contínua inserção na forma capitalista de reprodução (já referida no *Manifesto Comunista*) de regiões da Terra até então não capitalistas, bem como na conexão exportação de capitais (um elemento importante na teoria de Lênin, embora concebido de forma redutora). Internamente, o mesmo efeito foi obtido com a transformação das formas de reprodução até então não capitalistas (camponeses, artesãos e economia de subsistência) em setores de valorização do capital, tornada possível pelos novos métodos fordistas. Ao contrário do que julgava Rosa Luxemburgo, a transformação de ex-“terceiras pessoas” em assalariados capitalistas aumentou inicialmente a criação de mais-valia no plano da produção, em vez de representar um limite no plano do mercado e, portanto, da realização. De fato, junto com a expansão da criação real de valor, eram geradas mais rendas monetárias capitalistas reais.

Mas, a verdadeira expansão devia-se à combinação de novas indústrias e de novas necessidades de massas. A mera expansão em setores produtivos já existentes jamais possibilitaria o secular *boom* fordista,

sobretudo depois da Segunda Guerra Mundial. Na base energética, nos combustíveis fósseis, a passagem das máquinas a vapor alimentadas a carvão para os motores de combustão alimentados a petróleo tornou possível, em conjunto com a racionalização fordista (“organização científica do trabalho”, linha de montagem), um salto no desenvolvimento social, que fez entrar no grande consumo de massas produtos até a Primeira Guerra Mundial reservados às camadas superiores da sociedade. Nasceram novos produtos, como o rádio e a televisão, que desde o princípio existiram sob a forma de produção em massa para o consumo das massas. Os produtos de massa fordistas, todos criados direta ou indiretamente com base no petróleo, levaram ao capitalismo fordista, com o seu consumo energético monstruoso e expandido até o desvario. E, mais tarde, após a Segunda Guerra Mundial, à democracia baseada no consumo energético, que não obstante o seu caráter historicamente efêmero, ainda hoje é vista como a normalidade nos países centrais da OCDE (e entre as classes médias de todo o mundo).

Decisiva para a reprodução sob a forma-mercadoria é, porém, a expansão da substância real de valor e das suas formas sociais de mediação, ocultas atrás da fenomenologia do fordismo. Aqui obviamente possui a sua importância o problema da famosa “queda tendencial das taxas de lucro” que o debate marxista, hoje já quase esquecido, sempre ruminou em vão. A “composição orgânica do

capital” (Marx, tomo II, livro I, 1985), que historicamente aumenta com a crescente cientificização e que no cálculo capitalista aparece como aumento da intensidade de capital, isto é, como aumento dos capitais necessários para cada emprego, aponta para um movimento em sentido contrário no interior do processo de criação de valor (e, portanto, de produção da mais-valia).

O rápido aumento da cientificização, tecnicização e racionalização se tornara necessário apenas após a expansão da “mais-valia absoluta” através da ampliação ilimitada da jornada de trabalho e do ilimitado desgaste da força de trabalho ter encontrado no curso do século XIX limites naturais e sociais (movimento operário, intervenções estatais). Em vez da “mais-valia absoluta” como principal meio de acumulação surgiu a “mais-valia relativa”, ou seja, a redução dos custos de reprodução da força de trabalho (redução esta que tornava mais econômicos os meios de subsistência), o que, por sua vez, era possibilitado pelas ciências naturais aplicadas, tendência acelerada e generalizada só com o fordismo³⁷.

Porém, a produção da mais-valia relativa conduz a uma contradição lógica. Ela aumenta a parcela de mais-valia por cada força de trabalho, mas ao mesmo tempo, por causa dos efeitos da racionalização produzidos pelo mesmo desenvolvimento, emprega cada vez menos força de trabalho para cada soma de capital (o que faz aumentar, como vimos, os

custos preliminares para cada emprego, ou seja, a intensidade de capital ou a parcela de capital fixo na “composição orgânica”). Este segundo efeito de tendência contrária compensa o primeiro efeito a longo prazo. Isto significa que o aumento da taxa conjunta de mais-valia relativa para cada força de trabalho é obtido ao preço de uma queda concomitante da taxa de lucro para cada soma de capital investido. Tal efeito só pode ser compensado se crescer a massa absoluta de força de trabalho (produtiva!) utilizada, e portanto, se juntamente com a massa absoluta de mais-valia crescer a massa absoluta de lucro. Mas, isto só é possível com uma extensão permanente do modo de produção, algo efetivamente conseguido, em certa medida, no modo de expansão fordista.

Mas, já na dinâmica da expansão fordista da massa absoluta de mais-valia/lucro³⁸ havia um sério problema: tal expansão só era possível através da concomitante expansão das condições infraestruturais improdutivas em termos capitalistas. Uma parte cada vez maior dos produtos industriais fordistas suplementares era consumida por trabalhadores improdutivos, o que pressupunha uma alteração fundamental do regime de acumulação. Justamente por esse motivo, desde o início, o *deficit spending* keynesiano não foi uma simples medida de preparação ou de transição, mas antes, a condição estrutural de existência e o instrumento político de regulação da expansão fordista, que só começou à escala global depois da Segun-



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

da Guerra Mundial. Ora, isso significa que a expansão fordista, com o seu “milagre econômico”, já não era em princípio um grande avanço secular da acumulação autônoma de capital, e sim, já devia ser alimentada com a hipoteca de massas futuras de valor. O verdadeiramente “autônomo” no momento fordista³⁹ e no seu “modelo de acumulação” era apenas o pagamento regular dos juros da massa creditícia cada vez maior, através de uma efetiva ampliação da massa absoluta de lucro. Porém, tal extensão da massa absoluta de lucro já era menor que a concomitante e inevitável ampliação das “despesas gerais” improdutivas do sistema de mercado em vias de totalização.

Segue-se que a expansão fordista não foi nada mais que um processo histórico circunscrito. E mais: como o capitalismo e a sua racionalidade empresarial constituíam no fim da Primeira Guerra Mundial apenas um segmento da reprodução social, há de considerar-se o momento da acumulação fordista um estágio de transição que não se repete na história interna do capitalismo, em vez de apresentá-la como uma “condição estrutural” abstrata. O capitalismo é um processo histórico de generalização dos próprios critérios que deve prosseguir em níveis cada vez mais elevados, sem jamais poder voltar atrás. Por isso, é errado conceber a sua história como uma simples sucessão de estruturas, sem levar em conta a dinâmica autodestrutiva do processo no seu conjunto. Poder-se-ia dizer

também: na medida que o capitalismo “triunfa”, tornando-se a forma onipresente de reprodução social, e, por fim, da sociedade mundial (fenômeno este inaugurado apenas pelo fordismo), demonstra também a sua própria impossibilidade lógica. A sua vitória absoluta deve portanto coincidir historicamente com o seu limite absoluto, ainda que a própria esquerda marxista não queira ouvir falar disso, pois ela jamais analisou a fundo o problema dos setores da reprodução (nem portanto o problema da “revolução terciária”), se auto convencendo cada vez mais da capacidade imamente de o modo de produção capitalista se perpetuar⁴⁰.

A expansão do modo de produção capitalista, como pressuposto da expansão fordista da massa de lucro e, portanto, da compensação da diminuição da taxa de lucro, implica a necessidade de ampliar permanentemente a produção e consequentemente os mercados. Mas isso só funcionou enquanto os investimentos para o desenvolvimento de novos produtos e para a ampliação superaram em medida suficiente os investimentos destinados ao desenvolvimento de novos procedimentos e à racionalização: de fato, só desse modo se empregou uma massa em termos absolutos crescente de força de trabalho industrial, e foram criadas crescentes rendas monetárias “baseadas na produção”, apesar da racionalização. Só enquanto esta relação foi mantida pelo menos até certo ponto, foi possível manter viva a expansão fordista “em bola de neve”, apesar da presença duma

parcela desproporcional de setores improdutivos, e pagar com uma massa real de valor os juros da montanha de créditos que crescia em simultâneo.

Essa decisiva distinção está ausente da maioria dos discursos, tanto burgueses como marxistas, relativos à “teoria do crescimento”: quase sempre, o “aumento da produtividade” ou o crescimento da produtividade são identificados diretamente com o crescimento dos mercados, com a criação de valor e logo com a acumulação de capital⁴¹. No entanto, isso só é válido em condições bem determinadas e bastante precárias, a saber: que o aumento da produtividade seja menor do que a ampliação dos mercados internos e externos por ele possibilitado. O salto de produtividade na indústria automobilística organizado por Henry Ford fez com que para cada automóvel se empregasse muito menos força de trabalho. Mas a consequente transformação do automóvel num produto de consumo de massas, desenvolveu a produção automobilística de tal forma que, no conjunto, apesar da racionalização e do aumento de produtividade, muito mais força de trabalho pode ser empregada produtivamente na indústria automobilística, aumentando assim a própria produção real de valor. É evidente, porém, que esta condição não existe automaticamente, e que não pode perdurar *ad infinitum*. Sendo assim, inevitável chegar a um ponto em que a relação se inverte: perante mercados relativamente saturados, novos saltos no crescimento da pro-

dutividade têm o efeito inverso, isto é, superam a ampliação dos mercados de trabalho e das mercadorias por eles proporcionada.

Todo este mecanismo de compensação iria então parar à medida que a força da expansão fordista decrescia. No que toca à expansão externa, esse ponto crítico já fora atingido pouco depois da Segunda Guerra Mundial. A balança das exportações de capitais indicava um saldo não mais positivo, quando não negativo, ou seja, tratava-se sempre menos do aumento da produção e sempre mais do simples deslocamento da produção por motivos de custos. Hoje, graças à globalização da produção, este processo entra na sua fase madura (o que já seria possível compreender há tempo, pelo fato de o comércio mundial crescer mais rapidamente do que a produção mundial). Neste sentido, a teoria da crise de Rosa Luxemburgo demonstrava (e demonstra) um acerto substancial, já que a qualidade compensatória da expansão externa diminui e torna mais uma vez visível a sua imediata qualidade de crise como limite do modo de produção.

No entanto, foi essencial o colapso do mecanismo de compensação no plano da expansão interna, que atingiu a fase crítica com a revolução microeletrônica. No final dos anos 60, a expansão fordista se exauriu no próprio interior dos países mais desenvolvidos. A agricultura, a pequena distribuição e produção de mercadorias, etc., agora estavam completamente integradas na racionalidade empresarial e industrializadas



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

de maneira fordista. Além disso, as inovações fordistas de produtos, assim como os mercados de consumo de massa, já não tão novos assim, estavam à beira da saturação. Dali em diante, as inovações (por exemplo, a substituição do disco de vinil pelo CD e novos produtos semelhantes) não podiam mais suscitar avanços significativos no plano da criação real de valor. Para os antigos produtos fordistas (automóveis, eletrodomésticos, aparelhos audiovisuais, etc.) havia apenas as substituições (aceleradas quando muito pela “obsolescência programada”, isto é, pelo rápido desgaste do material conscientemente planejado e, portanto, pela degradação da qualidade), e não mais novos e vastos mercados de consumidores.

A estagnação do fordismo plenamente evoluído ainda podia ser prolongada por um certo tempo mediante a expansão da indústria de bens de investimento. Internamente, contudo, estes investimentos já eram cada vez mais simples investimentos de racionalização, que começavam a solapar o potencial real conjunto da criação de valor. Externamente, eram os retardatários fordistas na periferia capitalista e no Terceiro Mundo a oferecer um certo potencial suplementar à exportação. Mas, logo se constatou que a expansão fordista não era universalizável, antes, ficaria circunscrita a poucos países. Tanto os custos preliminares de capital, quanto os custos da infraestrutura social necessária, subiram a partir da Segunda Guerra Mundial a níveis tão

astronômicos que se tornaram proibitivos para a esmagadora maioria dos países já no início dos anos 70. Portanto, em muitos casos, a expansão fordista interrompeu-se no início ou a meio caminho. As importações de bens de investimento empresariais ou infraestruturais deviam ser antecipadamente financiadas por créditos e os processos produtivos desenvolvidos não conseguiam sequer pagar os juros destes créditos. O resultado foi a famigerada crise das dívidas do Terceiro Mundo, que persiste até hoje e que atinge agora um volume de 1,8 bilhões de dólares. Em muitos casos tratava-se de projetos à partida totalmente insensatos (barragens, centrais nucleares, etc.), fruto exclusivo da colaboração entre políticos corruptos e empresas internacionais (como, por exemplo, a Siemens) para obter lucros fáceis⁴².

A estagnação, em geral, catastrófica, da expansão fordista na periferia capitalista anunciou a crise final também nos países centrais. Já a crise petrolífera, em meados dos anos 70, demonstrou que a estagnante criação real de valor das indústrias fordistas suportava agora mal os custos adicionais. Começou então um movimento em sentido contrário, cujo fenômeno mais visível foi o desemprego estrutural de massas em todos os setores fordistas – um desemprego que cresce de ciclo para ciclo. A partir do início dos anos 80, o motor central deste processo foi a revolução microeletrônica, que fez derreter como neve ao sol o núcleo de empregos na indústria. O em-

prego industrial diminuiu em vários milhões só na Alemanha Ocidental, em vagas sucessivas de 1980 a 1995. O mesmo vale para os demais países industrializados. Essa diminuição não foi compensada, e muito menos sobrecompensada, pela expansão fordista na Ásia e em outros países, como acredita um certo discurso de proveniência marxista, totalmente ingênuo no campo da teoria da acumulação⁴³. O elenco das cifras, à primeira vista impressionantes, sobre a expansão industrial na Índia, na China ou nos “pequenos tigres” do sudeste asiático ignora porém duas coisas. Em primeiro lugar, no caso dos grandes Estados como a China, trata-se ainda em grande parte do antigo modelo de indústrias-fantasmas (do ponto de vista do mercado mundial) subvencionadas pelo Estado, um modelo que se torna mais precário de ano para ano e que não será possível preservar em caso de uma abertura crescente ao mercado mundial, imposta pela nova industrialização voltada para a exportação. Feitas as contas, nos setores industriais orientais voltados para a exportação são criados muito menos empregos adicionais do que se perdem a médio prazo nesse mesmo processo nas velhas indústrias estatais.

Em segundo lugar, mais empregos industriais em alguns (relativamente poucos) países fordisticamente retardatários não significa de maneira nenhuma maior criação real de valor, cujo *standard*, com a crescente globalização, é ditado pelo nível produtivo do mercado

mundial, isto é, pelos sistemas industriais mais desenvolvidos. Como tais *standards* empresariais e infraestruturais são inacessíveis em larga escala até para os *newcomers* asiáticos, estes últimos procuram compensar a própria desvantagem sobretudo com salários baixos, péssimas condições de trabalho e destruição desenfreada do meio ambiente. A longo prazo, isto é insustentável mesmo no plano empresarial, ainda que a curto prazo possa compensar parcialmente a superioridade que têm os países industriais no plano da disponibilidade de capital. Nas condições da globalização, são sempre as mesmas empresas ocidentais que lucram com o desnível nos salários e nas leis, através de investimentos flexibilizados por todo o mundo. Mas tudo isto ocorre somente no âmbito empresarial e na superfície do mercado. A real criação de valor por parte do capital mundial não é de modo algum ampliada. Medido com base no *standard* global de produtividade, é bem possível que 100 ou 1.000 operários de salários baixos e com relativamente pouco capital fixo produzam menos valor do que um único operário dotado de alta tecnologia e elevado capital fixo no mesmo setor. O que se apresenta como vantajoso para o cálculo particular do capital individual (e pela sua própria natureza deve ser cego em relação ao processo conjunto da valorização) não tem nada a ver com a criação substancial de valor no plano da sociedade (hoje da sociedade mundial)⁴⁴. Obviamente, o problema da



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

substância real do valor acabará por fazer-se notar na superfície do mercado, com limitações aparentemente externas (e inesperadas) para o cálculo empresarial.

Em suma, pode-se dizer que com a revolução microeletrônica, cujo potencial está longe do esgotamento, a partir de inícios dos anos 80, juntamente com a expansão fordista, estagnou também a ampliação do trabalho produtivo e, portanto, da criação real de valor; assim, a partir de agora o trabalho produtivo retrocede à escala global. Isto significa que hoje já não existe o mecanismo histórico de compensação, que sustentou a expansão simultânea do trabalho improdutivo em termos capitalistas. Na verdade, a base da reprodução capitalista já alcançou o seu limite absoluto, ainda que o seu colapso (no sentido substancial) não se tenha realizado no plano fenomênico formal. Mas, tal realização, já não se apresenta apenas como diminuição acentuada da taxa de lucro. Esta expressão indica, de fato, somente o modo como aparece o limite relativo da reprodução capitalista nas condições de uma massa absoluta de lucro ainda em crescimento (ampliação do modo de produção)⁴⁵. Quanto a isso, mais uma vez tem razão Rosa Luxemburgo na sua *Anti-crítica*, ainda que essa limitação relativa não se estenda “até ao dia em que o sol se apagar”. O limite absoluto não aparecerá sob a forma de uma simples aceleração linear da “queda tendencial”, de modo que o capitalismo seja abandonado com

resignação pelo *management*, por falta de rentabilidade. Antes, atingido o limite absoluto, finda também a acumulação absoluta de “valor” em geral. Em termos substanciais: a taxa de lucros não “diminui”, mas deixa totalmente de existir, com o desaparecimento de massas suplementares de valor. O conceito torna-se sem sentido⁴⁶. Ao mesmo tempo, o processo de acumulação ainda continua, formalmente, por um certo período (e assim são auferidos lucros em termos formais), mas já sem nenhum vínculo com a substância real do valor (em queda), guiado apenas pela agora incontrolada criação de “capital fictício” e de dinheiro sem substância, nas suas diversas formas fenomênicas.

Nos anos 80, as instituições capitalistas não deixaram de reagir a esta evolução. Por um lado, na esteira da onda ideológica neoliberal triunfante em todo mundo, os mercados financeiros foram “desregulamentados” de forma nunca vista (ou seja, “libertados” de todos os dispositivos de segurança ainda existentes), a fim de criar suficiente liquidez global para a acumulação-fantasma sem base real. Por outro, lançou-se uma ofensiva contra o consumo estatal (sobretudo contra o Estado social), a fim de baixar a parcela estatal e revalidar condições supostamente “regulares”. Com isso, o monetarismo deve ser considerado, sensivelmente, uma espécie de pressentimento sombrio e reação instintiva por parte das instituições capitalistas. A esperança de um regresso à acumulação “regular” do

capital é porém vã, uma vez que no lugar do consumo estatal não surge um segmento de capitalismo privado com a mesma dimensão, mas vem à luz somente o vazio substancial da reprodução, ou seja, o fato de que uma grande parte da reprodução capitalista depende há tempos do “capital fictício” do consumo estatal e não poderia sobreviver a um Estado realmente “enxuto”. Eis por que a ofensiva “reaganômica” ou “thatcheriana” contra o consumo estatal fracassou mesmo nos Estados Unidos e na Grã-Bretanha. O nó da grande crise, que também empiricamente se torna mais presente do que nunca, manifesta-se inevitavelmente no plano dos mercados financeiros desregulamentados.

As estruturas globais do *déficit* e o curto verão do capitalismo de cassino

Para a memória notoriamente breve dos homens socializados pelo mercado (onde se incluem há muito tempo os próprios teóricos da esquerda e ex-esquerda), tudo isso pode soar fantasioso, já que eles só “acreditarão” na crise absoluta, quando tiverem que procurar a comida no lixo ou quando estiverem sob o fogo da artilharia. E, como são especialistas do recalque, talvez nem assim. Onde está o colapso por estes lados? – perguntam eles com um sorriso mais ou menos acentuado. Ora, é verdade que se tratam de processos históricos, mas, no sentido histórico, são proces-

sos bastante breves, ainda que possam parecer longos para a consciência formada pelo mercado e pela política. Se o verão siberiano do *boom* fordista no pós-guerra já foi curto, a época seguinte do “capitalismo de cassino” será ainda mais breve. Após meados dos anos 80, a acumulação fictícia converteu-se num *boom* puramente especulativo, que nos anos 90 mantém um nível elevado, embora o “estouro da bolha” já se tenha feito anunciar diversas vezes.

Quais serão as consequências, se estourar a bolha global? Os espíritos ingênuos creem que mínimas ou nenhuma, e, alguns citam até mesmo Marx, que escreveu, de fato: “Na medida em que a desvalorização ou valorização desses títulos é independente do movimento de valor do capital real que eles representam, a riqueza de uma nação é exatamente do mesmo tamanho tanto antes quanto depois da desvalorização ou valorização” (Marx, 1985, tomo II, livro III, p. 12). Mas isso, obviamente, só vale na medida em que o “capital fictício” se move exclusivamente na superestrutura financeira e creditícia, sem *feedback* na reprodução real. Por isso, Marx (1985) já fazia certas reservas: “Na medida em que sua desvalorização não exprimia uma paralisação real da produção e do tráfego em ferrovias e canais ou o abandono de empreendimentos iniciados ou o desperdício de capital em empresas positivamente sem valor, a nação não empobreceu nem de um centavo pelo estouro dessas bolhas de sabão de capital monetário nominal”



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

(Marx, 1985, tomo II, livro III, p. 12-13).

Quão rica será verdadeiramente a “nação”, se ela se enriqueceu “à base de títulos” e financiou ficticiamente a produção e as rendas, ou se, pelo contrário, o colapso só se desenrola no Olimpo financeiro, empobrecendo somente “os especuladores” – esta é a questão. Já nos tempos de Karl Marx, os choques de desvalorização do “capital fictício” não deixaram de impor ferimentos mais ou menos graves à produção industrial, por exemplo, no grande *crash* da especulação ferroviária na Alemanha nos anos 70 do século passado, seguido de um período de estagnação que durou quase 20 anos⁴⁷. Mas, no século XIX, quando o capitalismo ainda era apenas um segmento da sociedade e quando sua reprodução dependia muito menos do sistema creditício, o movimento do “capital fictício” de fato era relativamente limitado, tanto pelo volume como pelos reflexos sobre a produção real. Pelo contrário, provavelmente, nem mesmo Marx poderia imaginar a situação atual. De fato, após o fim da expansão fordista, a relação inverteu-se: a reprodução real tornou-se o apêndice de uma gigantesca bolha de “capital fictício” nas suas diversas formas fenomênicas e nos seus diversos estados de agregação, em vez de produzir ela essa bolha como mera emanção do seu interior.

Qual é, precisamente, a situação? O crédito estatal e o capital monetário especulativo entrelaçaram-se em muitos aspectos, e uma desvalorização

dramática da superestrutura financeira arruinaria consigo, de um modo ou de outro, os títulos do Estado, destruindo a capacidade estatal de refinanciar-se. Nesse caso, a subvenção de setores inteiros da indústria e da agricultura, hoje já arruinados em muitos países do antigo Terceiro Mundo, deveria cessar também em outros países: na Rússia, na Índia e na China, bem como nos próprios países da OCDE. A massa de subvenções, ainda relevante à escala global, nada mais é de fato para a lógica do mercado que “desperdício de capital em empresas absolutamente sem valor”, e, é claro que hoje este fator tem um peso bem maior que no tempo de Marx, quando era um tanto quanto negligenciável ou restrito a uma parte relativamente pequena dos investimentos privados.

Hoje em dia o capital especulativo privado, nas suas fantásticas criações derivadas, supera de longe o crédito estatal. Isso significa que, desde o início do capitalismo de cassino, uma massa cada vez maior de capital monetário fordista não mais reinvestível em atividades reais desaguou na superestrutura financeira (a “super acumulação” das indústrias fordistas a partir dos anos 1970), e que ali, na sua acumulação fictícia (D-D’), reuniu uma massa sem precedentes de valores fictícios, que são registrados e tratados como rendas monetárias reais. Claro que uma determinada parte deste dinheiro comercial fictício retorna, diretamente ou por meio de empréstimos (fato que obviamente enche ainda

mais a bolha), à reprodução como procura aparentemente real. Assim são alimentados os processos que já não possuem qualquer base substancial e que terão de ser interrompidos no caso de uma grande desvalorização. Também esse fator é muito mais relevante hoje que no tempo de Marx.

A parte da massa total do “capital fictício” comercial que repercute sobre a produção real, sob a forma de procura sem substância real de valor, é até agora mínima, contrariamente ao que acontece com o consumo estatal. Se hoje toda a montanha dos valores comerciais fictícios se pusesse em movimento como procura real, isso significaria a hiperinflação imediata também no Ocidente⁴⁸. Porém, mesmo essa parte principal dos valores fictícios, que atualmente não é incluída como procura na reprodução real, mas permanece na superestrutura especulativa, pode indiretamente servir de base a grandes setores da reprodução real e aparentemente produtiva. Os balanços têm a solução para este enigma. Nunca se deve esquecer que um balanço é sempre algo intrincado, que precisa ser primeiro decifrado. Contudo, para um balanço positivo, ou pelo menos em equilíbrio, é sempre necessário um “haver” efetivo (“efetivo” no sentido de ativos sob uma forma qualquer), se não se quer proceder a uma falsificação pura e simples (o fato de também estas crescerem rapidamente é mais um indício da proximidade do limite da acumulação fictícia). Mas, de onde vem este “haver”

e de que forma é agregado, isso é outra questão.

Como se apresenta, no plano dos balanços, a transição do capitalismo industrial real para o capitalismo de cassino especulativo? A resposta é: com o predomínio, nos lucros e nas poupanças, das rendas derivadas da superestrutura financeira especulativa (D-D’) relativamente às rendas derivadas da acumulação industrial real (D-M-D’). Em outras palavras: o fator decisivo já não é constituído pela produção real e pelos seus êxitos no mercado, mas por uma manhosa contabilidade capaz de equilibrar o balanço através de operações especulativas. Ou: hoje a defesa das quotas do mercado só é possível, total ou parcialmente, através de lucros especulativos. Obviamente, isso não se dá em todos os casos, mas é decisivo o peso balanceador que o “capital fictício” possui no conjunto da sociedade. Ainda sem aparecer como procura real de investimentos ou de consumo, estes ativos podem sustentar uma parte notável da reprodução real e manter vivas empresas, produção e empregos, simplesmente equilibrando o balanço. Se o “capital fictício” sofresse uma desvalorização em larga escala, isso acarretaria a rápida falência de um número surpreendente de empresas aparentemente “salutaríssimas”.

Não se tratam de simples hipóteses, como demonstram nos últimos anos os escândalos, as megafalências e as “ações de recuperação” repentinamente necessárias, que representam só a ponta do *iceberg*. Quer se



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

trate da Metallgesellschaft de Frankfurt⁴⁹, da bancarrota milionária do rei da construção Schneider ou da falência do tradicional banco londrino Barings: em todos estes casos houve uma passagem aparentemente imediata dos balanços prósperos à insolvência, porque a contabilidade tinha entrado em especulações que se revelaram erradas na esfera dos imóveis, divisas, operações a prazo e outras formas derivadas de especulação. Os bancos se tornaram o centro não das reais operações capitalistas de crédito, mas das especulações globais. E parece bastante plausível quando Schneider, a foragida ex-estrela dos empreendedores alemães, acusa o Deutsche Bank de ter favorecido consciente e esforçadamente a perigosa deriva de seus negócios. Também é sintomático o caso Barings. Em 4 de Fevereiro de 1995, um artigo lisonjeiro do “Frankfurter Allgemeine Zeitung”⁵⁰ elogiava o banco como uma empresa excepcional e “um dos mais fortes na Ásia”, com 54% de lucros em 1994. E citavam-se as palavras de seu chefe, Peter Baring: “Não precisamos seguir a moda. Sabemos pensar a longo prazo”. Verdadeiramente um caso do qual os “guardiões” do capitalismo da esquerda se podem servir para demonstrar como está boa a saúde do “capital”. Menos duma semana depois, o Barings abria falência, devido a especulações equívocas realizadas na Bolsa de Tóquio por um *broker* de 29 anos. Um tal êxito não teria sido possível se o capitalismo fosse, segundo os seus próprios crité-

rios, um capitalismo “real”, em que o sistema bancário serve verdadeiramente para financiar a produção real para o mercado.

Mas não são apenas os bancos e os departamentos de contabilidade das empresas os vigaristas de colarinho branco a arriscar apostas no cassino global. Também os fundos de pensões, o erário público, os tesoureiros municipais de Tóquio até aos confins do mundo, os caixas de partidos, associações e sociedades civis se lançam em “apostas” cada vez mais desenvoltas, em parte impelidos pela necessidade, já que as rendas reais deixam de ser suficientes. Tal situação assemelha-se a dos balanços das empresas: condições financeiras mais ou menos desastrosas são “ajustadas” especulando com formas derivadas. Há certos casos em que são os diversos responsáveis financeiros que não resistem à tentação e querem fazer algo de bom pelas suas instituições, sendo aparentemente tão fácil, com apostas suficientemente altas, criar do nada grandes reservas financeiras. Que com isso se pode ir a pique, o experimentou, por exemplo, em 1994, um tesoureiro do Partido do Socialismo Democrático (PDS) alemão, que jogara na Bolsa, com as melhores intenções, um fundo regional do seu partido. Quando, em 1994, o distrito californiano de Orange County se declarou falido graças às especulações malfadadas da sua administração financeira, os secretários de finanças dos Estados federados alemães e os porta-vozes das administrações apressaram-se a asse-

gurar que nada de semelhante poderia ocorrer na Alemanha. Uma afirmação digna de pouquíssimo crédito, uma vez que precisamente agora tornou-se do conhecimento público que às administrações financeiras é permitido fazer “investimentos” de tipo derivado.

Nas formações de “capital fictício” consideradas até agora e nas suas repercussões sobre a produção, manifesta-se a condição geral da global “superacumulação estrutural”, que de forma mais ou menos evidente fez nascer em todas as economias nacionais, inclusive naquelas à beira do colapso, o “capitalismo de cassino”, privado de uma solidez real baseada nas respectivas moedas nacionais⁵¹. Enquanto a absurda criação global de liquidez por parte do “capital fictício” continua a expandir-se (e hoje se expande de maneira mais desenfreada que nunca), as catástrofes de desvalorização podem limitar-se a significativos casos isolados, que se generalizam apenas em ocasiões de inevitável contração. As ordens de grandeza saíram dos eixos, como se pode observar pelas estimativas dos analistas financeiros, que só para as novas formas derivadas da especulação supõem um volume entre 10 e 50 bilhões de dólares. As oscilações explicam-se pelo fato de que ninguém tem mais uma visão sintética e que a abolição das válvulas de segurança internacionais aniquilou o próprio controle estatístico. Dessa forma, é claro que tais grandezas fazem com que os “miseráveis” 1,8 bilhões de dólares das dívidas do Terceiro Mundo apareça

quase como uma quantia negligenciável. Só com esta criação desmesurada de liquidez, não garantida pela economia real, era possível declarar resolvidas as diversas crises de débito – “resolvidas” por meio da acumulação infinita de novos materiais explosivos (ao passo que já quase ninguém fala das consequências da crise das dívidas, que continuam a aumentar).

Porém, a partir dos anos 1980, o “capitalismo de cassino” não apenas se tornou uma condição estrutural no interior das economias nacionais isoladas, mas essa estrutura internacionalizou-se num plano superior; não somente como globalização dos mercados financeiros especulativos, mas também como criação de *circuitos deficitários internacionais* entre as diversas economias nacionais que a globalização vem dissolvendo. Um tal circuito deficitário pode ocorrer em dois planos, e em ambos os casos a economia real é alimentada com capital monetário introduzido do exterior. Por um lado, não se financia mais a dívida pública com a poupança interna (ou com a inflação interna do papel-moeda), mas com capital monetário externo; o mesmo também acontece no plano do endividamento das empresas. A crise das dívidas do Terceiro Mundo é apenas um caso especial, hoje já precário, deste endividamento externo. O aspecto candente da questão está no fato de que o contínuo recurso ao capital externo deve ser pago em divisas, ou seja, somente por meio de contínuos excedentes nas exportações, o que por



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

sua vez conduziria a *déficits* em outros setores⁵². Este endividamento externo age do seguinte modo sobre a economia real: o dinheiro tomado de empréstimo algures reaparece no interior como procura estatal ou privada, para depois ser pulverizado no consumo ou desbaratado em “investimentos” (armamentos, empréstimos a fundo perdido, subvenção de setores não rentáveis, etc.).

Trata-se por outro lado de um modo de financiar os saldos comerciais negativos através de dívidas, isto é, de os excedentes mais ou menos elevados das importações serem pagos não com a poupança interna, mas com capital monetário estrangeiro. Na verdade um tal projeto representa do ponto de vista econômico uma impossibilidade lógica: ou se toma emprestado dinheiro no exterior, e então é preciso restituí-lo através de excedentes nas exportações, ou há excedentes na importação, e então é preciso pagá-los com reservas financeiras internas e depósitos em divisas anteriormente obtidas. As duas coisas excluem-se mutuamente. Contudo, se endividamento externo e balança comercial negativa coincidem, trata-se à partida de um projeto precário no contexto do “capital fictício” e/ou do resultado de estratégias políticas que tentam esquivar-se irregularmente ao sistema econômico e às suas leis. Em todo caso, tal impossibilidade econômica não pode ser mantida por muito tempo.

Naturalmente, não é a primeira vez que se verificam *déficits* nas balanças tanto co-

mercial como de capital, mas aqui vale o mesmo já afirmado sobre o endividamento estatal e a expansão do crédito em geral: em épocas passadas, os *déficits* eram comparativamente modestos, não sendo acumulados por períodos prolongados, podendo ser rapidamente extintos (o que também era facilmente possibilitado pela simultânea expansão capitalista). Hoje, pelo contrário, estamos às voltas não somente com dimensões muito maiores de endividamento externo, mas também com verdadeiros circuitos deficitários estruturalmente solidificados, que crescem há 10 ou 20 anos e que não estão mais sob o signo da expansão econômica real, limitando-se apenas a simulá-la.

Existem diversos circuitos deficitários dispersos por todo o globo, mas os dois mais importantes são o europeu e o asiático. Na Europa, é o capital financeiro da Alemanha Ocidental, acumulado nos tempos da expansão fordista após a Segunda Guerra Mundial, que está no centro dos circuitos deficitários a todos os níveis. Os países da União Europeia, todos mais ou menos deficitários nas suas trocas com a Alemanha, tomam emprestado desta última o capital monetário, a juros de mercado. Também, através dos vários fundos de compensação da U.E. (de que a Alemanha paga a maior parte), as economias nacionais mais combatidas recebem também continuamente fundos estruturais. Além disso, em terceiro lugar, a Alemanha tem de emprestar massas crescentes de capital monetário em

grande parte a fundo perdido aos países da Europa Oriental e sobretudo à Rússia (que agita a clava atômica tornada incontrollável) para retardar o inevitável segundo colapso, que desta vez será devido estritamente à economia de mercado. Por fim, em quarto lugar, tornou-se necessária uma transferência de capital líquido para a ex-Alemanha Oriental da ordem 150 a 200 bilhões de marcos por ano, para fazer respirar artificialmente por tempo indeterminado a economia oriental, clinicamente morta depois da unificação⁵³. A superestrutura financeira da Alemanha, que segundo a opinião corrente ainda é um país relativamente sério em termos capitalistas, encontra-se por isso muito mais inseguro⁵⁴ do que parece à primeira vista. Não só graças à estrutura interna, que também na Alemanha é agora caracterizada pelo “capitalismo de cassino”, mas também por causa da sólida integração no complexo dos circuitos deficitários europeus.

Porém, o máximo de ousadia e falta de proporções econômicas encontra-se provavelmente no circuito deficitário do Pacífico, que envolve o Leste asiático e os Estados Unidos. Aqui estamos perante uma engrenagem particularmente delicada. Do ponto de vista do Japão e dos diversos “pequenos tigres”, o circuito deficitário do Pacífico apresenta-se do seguinte modo: primeiro a constituição específica dos mercados financeiros japoneses e da sua relação paternalista e em boa parte informal com a indústria de exportação tornou possível nos

anos 1980 uma performance financeira sem igual. O Japão financiou todo o equipamento (de outro modo certamente inacessível) da sua indústria de exportação de alta tecnologia quase sem dispêndio (pelo menos aparentemente): ele foi o único país industrializado que transformou boa parte do gigantesco aumento fictício de valor da era especulativa em procura real de bens de investimento extremamente custosos. Aqui, efetivamente, ocorreu o *feedback* imediato do “capital fictício” à produção real, e isso sem um efeito inflacionário igualmente imediato sobre a economia interna japonesa, pois tal *feedback* assumiu a forma de um fluxo de exportação, voltada sobretudo para os Estados Unidos⁵⁵

Os “pequenos tigres” atrelaram-se de forma precária ao rolo compressor das exportações japonesas. Obviamente, nenhum “pequeno tigre” podia financiar a sua industrialização voltada para a exportação com a poupança interna, mas somente com um endividamento crescente face ao Japão. É no Japão que se emprestava e se empresta o dinheiro para os investimentos necessários, é lá que se compra grande parte dos bens de investimento (em certa medida, trata-se diretamente de exportações de capital por parte de empresas japonesas e numa parcela muito menor ocidentais). De certo modo, pode-se falar portanto de um circuito deficitário interasiático: o Japão empresta aos “pequenos tigres” o dinheiro para que estes possam comprar bens de investimento no Japão. Isto só fun-



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

ciona porque tais países, assim como o próprio Japão, exportam a mais não poder, e sobretudo para os Estados Unidos, que cumpre o papel de esponja. Pode-se reconhecer esta dinâmica, fadada ao desastre, pelo fato de os “pequenos tigres” terem saldos comerciais muito positivos em relação à Europa (embora já decrescentes) e aos Estados Unidos, ao passo que seus balanços comerciais e de capital são altamente deficitários em relação ao Japão (e na maior parte até em termos absolutos!).

O pequeno circuito deficitário interasiático alimenta-se por sua vez do grande circuito deficitário do Pacífico, que se evidencia do lado dos Estados Unidos. Sob a pressão do consumo improdutivo da potência mundial, de longe superior ao de outros países industrializados fordistas, a força econômica relativa dos Estados Unidos, que após a Segunda Guerra Mundial dominava sem concorrência em todos os setores, diminuiu a olhos vistos a partir dos anos de 1960. A base industrial diluiu-se quase por completo, de modo mais radical do que noutros lugares: não tanto na forma de uma queda do emprego industrial causado pela racionalização tecnológica, mas como abandono total de setores industriais inteiros, cujo produto foi substituído pelas importações⁵⁶. Como ao mesmo tempo decresceu cada vez mais a taxa de poupança dos cidadãos norte-americanos, mais propensos ao consumo, até se tornar hoje uma das mais baixas do mundo, foi preciso, além do exorbitante

endividamento interno, lançar mão do capital monetário estrangeiro em proporções cada vez maiores⁵⁷.

Os Estados Unidos conseguiram e conseguem (embora este fato devesse ser economicamente impossível) endividar-se no exterior e de ter ao mesmo tempo elevados *déficits* na balança comercial, pelo simples motivo de que o dólar possuía, e em parte ainda possui atualmente (de forma diluída), a função de *moeda mundial*. Isso significa que os Estados Unidos podem pagar a sua dívida externa com a própria moeda, em vez de primeiro ganhar divisas através de excedentes comerciais para poder pagar os juros sobre a dívida externa e amortizá-la. Na verdade, eles fazem pagar no exterior uma parte da sua dívida com as altas e baixas no câmbio do dólar, ainda que tal método pareça hoje ter perdido grande parte de sua eficácia e acabe por conduzir mais cedo ou mais tarde a uma fuga generalizada do dólar, que terá como resultado uma queda drástica desta moeda e a crise do comércio mundial. A decadência do dólar e a crise do sistema monetário internacional ao longo dos últimos anos demonstraram claramente que a evolução caminha neste sentido.

Através do duplo *déficit* do endividamento externo e da balança comercial negativa, os Estados Unidos tornaram-se também, nos últimos 15 anos, a esponja de dupla face da economia mundial: por um lado, eles sugam o capital monetário estrangeiro e, por outro, pagam com este dinheiro tomado em-

prestado os seus gigantescos excedentes nas importações, sugando uma massa enorme de produtos industriais externos. Esta desproporção grotesca concentra-se quase inteiramente na região do Pacífico. Todo o palavreado sobre o suposto “século do Pacífico” que nos aguarda se desfaz no ar, já que é fundado no circuito deficitário entre a Ásia oriental e os Estados Unidos. Os japoneses emprestam aos Estados Unidos o dinheiro para poder realizar os excedentes comerciais nas trocas com os Estados Unidos, e com os excedentes comerciais obtêm os fundos que podem emprestar aos Estados Unidos. É evidente que esta situação econômica paradoxal, da qual hoje participa todo o sudeste asiático, em poucos anos terá de cair por terra.

A industrialização asiática voltada para a exportação, em cuja base estão os salários baixos e o emprego selvagem de todos os recursos, estimula apenas uma reduzida criação suplementar de valor e condena à morte as indústrias estatais nacionais, que floresceram na antiga “modernização retardatária”. Além disso, milhões de empregos assim criados dependem do *déficit* externo dos Estados Unidos. A industrialização asiática voltada para a exportação, além de ser muito pequena em termos absolutos para poder produzir outra expansão fordista, é também desde o princípio pouco digna de crédito nos próprios parâmetros capitalistas. Trata-se apenas duma expansão fordista simulada por meio do mega circuito deficitário do

Pacífico, que sem poder repetir o desenvolvimento ocidental, precipita-se antes numa catástrofe inesperada.

A caminho do choque da desvalorização

Se procurarmos a verdadeira e real produção de mais-valia e a respectiva necessidade de aumentá-la, é forçoso concluir que o coração do capital mundial já parou de bater. Há pelo menos uma década, não se faz mais que simular a acumulação capitalista com expedientes monetários, de modo que o capital depende do pulmão de aço dos processos fictícios de criação do valor: no plano das economias nacionais, por intermédio do endividamento estatal e do “capitalismo de cassino”. E, no plano da economia mundial, com a ampliação do “capitalismo de cassino” aos mercados financeiros, que se tornaram incontroláveis, e com os grandes circuitos deficitários internacionais. É lógico que a reprodução capitalista, mais cedo ou mais tarde, será reconduzida à sua base real, através de uma violenta contração das massas de dinheiro sem substância. Ou seja, se verificará que o capitalismo é na verdade um cadáver ambulante. Em outras palavras, a liquidez fictícia, criada sem um fundamento na produção de capital, será desvalorizada de uma forma ou de outra, mais cedo ou mais tarde.

Não se podem prever os detalhes operacionais deste processo de desvalorização.



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

Se ocorrerá em tempos diferenciados em vários níveis, ou se abarcará todos os níveis ao mesmo tempo. Se durará um longo período ou se adotará a forma de um grande *crash* de desvalorização global, por assim dizer, de uma explosão atômica monetária. A “massa crítica” já está acumulada há muito, e a faísca que desencadeará o processo pode saltar a qualquer momento, através de crises econômicas ou políticas. Sem dúvida, uma causa indiciada é o circuito deficitário do Pacífico e um ponto nevrálgico é o mercado financeiro japonês⁵⁸. O fato de o Japão ter sido, nos anos 1980, o único país a utilizar a gigantesca bolha especulativa para fazer investimentos reais igualmente gigantescos, acabou por conferir ao “capitalismo de cassino” no Japão uma particular forma de evolução.

Enquanto o grande *crash* da Bolsa em 1987 e a queda da especulação imobiliária no final dos anos 80 representaram nos Estados Unidos e na Europa apenas um acidente de percurso na acumulação de valores fictícios (que de fato continua desenfreada, aquecida com nova liquidez), o Japão por sua vez esteve à beira da grande catástrofe financeira. No Ocidente, a mediação dos valores especulativos fictícios com a economia real permaneceu em grande parte indireta, e as enormes perdas na contabilidade foram compensadas, após um período crítico de transição, por meio de novos voos especulativos, ou foram mesmo superadas com reiterados aumentos fictícios de valor (o índice Dow Jones, o

barômetro de Wall Street, mais que duplicou desde então o seu valor). No Japão, pelo contrário, os valores fictícios foram investidos em grande parte na economia real, de modo que o *crash* cavou um abismo não mais preenchível. A bolha teve de arrebentar, e a cotação das ações e o preço dos imóveis japoneses não recuperaram até hoje (o índice Nikkei, o barômetro da Bolsa de Tóquio, caiu mais da metade desde então).

Por que não se deu ainda uma catástrofe financeira aberta no Japão? A resposta deve ser procurada mais uma vez na estrutura paternalista específica da economia japonesa, nos seus traços arcaicos. A união informal entre governo, bancos e grandes empresas conseguiu fundar uma sociedade nacional de compensação, à qual foram cedidos os créditos a fundo perdido⁵⁹, evitando assim as megafalências então iminentes. Algo semelhante não teria sido possível em nenhum país ocidental. Mas naturalmente, nem os japoneses são tão espertos que consigam ludibriar as leis do dinheiro à força de astúcia paternalista. Nenhum truque pode fazer desaparecer a massa de crédito a fundo perdido, e ela cresce pelo simples fato do pagamento dos juros, muito embora a Nippon S.A. tente desesperadamente redimensioná-la por meio de amortizações em pequenas doses, que o sistema bancário é capaz de suportar. De vez em quando, sacrifica-se um parceiro de média dimensão para aliviar um pouco a pressão: por exemplo, a cooperativa japonesa de crédito Cosmos

Credit Corp., uma das maiores do país, teve de ser intervencionada em agosto de 1995, e os depositantes acorreram ao banco em cenas dramáticas para retirar o dinheiro.

Segundo dados do ministério das finanças japonês, dados no verão de 1995, o volume dos créditos a fundo perdido ascende a cerca de 650 bilhões de dólares. Levando em conta a linguagem habitual da diplomacia financeira podemos deduzir duas coisas: primeiro, a massa real deve ser ainda muito maior; segundo, é iminente o rompimento da barragem, anunciada com sorrisos plenos de discrição e cortesia. O redemoinho⁶⁰ criado pela maré de falências poderia ser suficientemente grande para arrastar a montanha do *déficit* norte-americano e sufocar o circuito deficitário do Pacífico. Já hoje o Japão é forçado a suportar os custos necessários para conter a enxurrada de créditos internos a fundo perdido, e ao mesmo tempo tem de continuar a comprar Títulos do Tesouro norte-americano para não colocar em perigo suas exportações para os Estados Unidos. Contudo, não se podem manter para sempre excedentes comerciais de tais dimensões. O aumento permanente do câmbio do iene em relação ao dólar indica a correção inevitável, sendo que as exportações japonesas já se reduziram. Num futuro próximo, todas as amarras serão rompidas, e por trás da constante disputa comercial entre os Estados Unidos e o Japão, mutuamente amarrados pelo *déficit*, está na verdade a questão de saber

quem pagará a maior parte no iminente choque de desvalorização na frente do Pacífico.

Tal choque já não poderá ser limitado a uma região do mundo, ele constituirá o sinal para o processo de desvalorização não só de todo “capitalismo de cassino”, mas também provavelmente do “capital fictício”, há muito amadurecido sob a forma de créditos estatais, nos quais o trabalho abstrato foi hipotecado até um futuro remoto. Uma tal contração global nada mais significaria que a anulação de todo o dinheiro e de todas as formas monetárias que não derivam do processo originário D-M-D’, mas do processo fictício de criação de valor D-D’. Esta anulação pode assumir a forma de inflação ou de deflação (ou mais provavelmente de um híbrido de ambas).

Para compreender esta lógica é necessário abstrair das formas fenomênicas, puramente exteriores, do forte aumento ou da forte diminuição dos preços, como normalmente são indicadas a inflação e a deflação. Na verdade, não se trata de um movimento dos preços das mercadorias causado pelo desenvolvimento imanente dos próprios mercados de bens (que como se sabe, são regulados na superfície pelo movimento da oferta e da procura), mas de um desenvolvimento autônomo no plano do dinheiro, isto é, da desvalorização deste. Como desvalorização do dinheiro, inflação e deflação são idênticas e distinguem-se apenas na forma em que se dá a desvalorização. No caso da inflação, o dinheiro continua a circular, e, a sua



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

desvalorização manifesta-se como um aumento imprevisto dos preços das mercadorias até dimensões astronômicas, independentemente da oferta e da procura. No caso da deflação, pelo contrário, grandes massas de dinheiro ou certas formas monetárias como tais são anuladas e desaparecem da circulação. A desvalorização surge, então, como redução imprevista do poder de compra ou da solvência sociais, o que pode (mas, nem sempre deve) assumir o aspecto de uma redução geral dos preços.

Se a dimensão do processo de desvalorização for suficientemente grande, é lícito imaginar que inflação e deflação se apresentem em vários planos: por exemplo, inflação dos preços dos bens de consumo e dos bens de investimento, simultânea à deflação dos depósitos bancários, títulos da dívida pública, ações e imóveis. Uma tal combinação de ambas as formas de desvalorização do dinheiro é possível quando a especulação cai por terra e o Estado cancela com um ato de força o débito que contraíra perante os seus credores, enquanto o governo continua a emitir papel-moeda para não interromper o consumo de massa e evitar rebeliões (os contornos de tal situação tornaram-se visíveis por exemplo na Iugoslávia e depois na Sérvia-Montenegro).

Mas, seja como for nos detalhes, a desvalorização global do dinheiro, cujos preâmbulos já se deixam entrever em grande parte do mundo como ciclo hiperinflacionário, ela constitui o final da história do

modo de produção baseado no dinheiro. É ilusório crer que, depois do grande choque de desvalorização e/ou do ciclo de desvalorização do dinheiro global, o jogo capitalista possa recomeçar do princípio, sobre um terreno “purificado”⁶¹. Diversamente do passado, a atual desvalorização já não é uma simples interrupção momentânea da ascensão do trabalho abstrato no capitalismo industrial, mas indica um estágio irreversível da cientificização do processo de “metabolismo com a natureza”: por um lado, o rápido declínio na criação de valor no capitalismo industrial, graças à racionalização e à globalização com a microeletrônica; por outro lado, a ampliação igualmente rápida do trabalho improdutivo em termos capitalistas (que, da perspectiva do sistema, só intermedia o consumo para as condições infraestruturais): a combinação destes dois processos representa um estágio em que o capitalismo não pode mais obedecer aos seus próprios critérios. A sua contradição lógica ingressou historicamente na maturidade.

Nestas novas condições, os processos de desvalorização do capital já não preparam o terreno para uma nova fase de acumulação, como faria crer a teoria de Joseph Schumpeter. A desvalorização de “antigas” formas do capital só possibilita a formação de novas formas de capital, quando estas últimas abrem a possibilidade de uma posterior utilização de trabalho abstrato à altura do nível vigente de produtividade; o único caso desse gênero

foi a expansão fordista. Mas se esta ampliação potencial já não é dada, pois o nível de produtividade torna-se demasiado elevado e a racionalização cresce mais rapidamente do que a expansão dos mercados, então a simples desvalorização de dinheiro, máquinas ou edifícios não serve para nada. Nenhuma desvalorização reconduz a um estágio anterior (isto é, inferior) da cientificização, já que o nível de produtividade está armazenado, em última instância, no saber da sociedade e nas cabeças das pessoas, e não nas suas formas exteriores, tais como máquinas, aparelhos, etc. Uma simples desvalorização ou uma destruição bélica destes agregados não bastaria para criar um novo ponto de partida para uma fase secular de acumulação.

A concepção primitiva segundo a qual o capital se queima periodicamente a si mesmo, para depois ressurgir qual Fênix das cinzas, passando assim da eterna destruição à eterna auto renovação, faz parte do pensamento mitológico, não do pensamento histórico e analítico. Uma desvalorização em si, à qual não se siga uma produção real e acrescida de valor e de alta intensidade de trabalho (que não é exclusivamente produção de bens, mas também utilização de quantidade de trabalho abstrato), não passa de uma simples desvalorização. Uma retomada da reprodução capitalista sobre a suposta nova base repetiria, portanto, em rápida progressão, a crise e o colapso. Nos ciclos de hiperinflação e colapso perió-

dico dos sistemas financeiros isso já se pode reconhecer em muitas regiões do mundo.

O velho marxismo sempre ligou todas as suas ideias de crítica e de emancipação às formas imanentes da reprodução capitalista (lutas redistributivas na forma monetária, regulação ou “planificação” dentro dos horizontes da forma-mercadoria, etc.), redimensionando a semidigerida teoria de Marx da crise, segundo estas necessidades imanentes. Ele é tão incapaz de fornecer uma resposta aos novos desenvolvimentos da crise quanto a teoria econômica burguesa há muito tempo inconsistente. A crise da produção de mercadorias como absurdo fim em si mesmo, implicada no caráter fetichista de um “modo de produção baseado no valor” (Marx, 1985), não pode mais ser resolvida no seu próprio terreno.

O choque da desvalorização do dinheiro, porém, não é só um choque de desvalorização do pensamento científico (sob a forma-mercadoria) que existiu até hoje, mas também um choque de desvalorização da consciência social em geral. No final definitivo de uma fase paranoica de desenvolvimento na forma irracional do valor, que durou mais de 200 anos, chegou-se a uma prova decisiva para a sociedade humana: será ela capaz de ir além estruturas fetichistas das relações dinheiro-mercadoria que a impregnam, sem enlouquecer completamente, ou será que vai regressar à “barbárie”? Porém uma coisa é certa: ela não pode continuar na sua forma atual.



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

NOTAS

1 - Este artigo foi publicado pela primeira vez na revista alemã KRISIS: Kritik der Warengesellschaft, volumes 16 e 17, em 1995. A versão portuguesa foi publicada em maio de 2002, no site <www.obeco.planetaclix.pt> e foi traduzida a partir do original no site da revista alemã Exit!, acessível no endereço <<http://www.exit-online.org/link.php?tabelle=autoren&posnr=83>>. Para esta versão brasileira utilizamos a tradução portuguesa. As referências bibliográficas utilizadas pelo autor no texto, com tradução e publicação no Brasil, foram atualizadas. Os termos que porventura tenham sido modificados estarão indicados em nota, com a sigla N.T. (nota do tradutor). Agradecemos enormemente a autorização para essa revisão da tradução concedida por Roswitha Scholz e por Boaventura Antunes, membro do Coletivo Obeco e tradutor inicial.

2 - Na tradução portuguesa era: capital que rende juros. (N. T.)

3 - Na tradução portuguesa era: esquizóides. (N.T.)

4 - Todas as citações referentes ao livro “O Capital” de Karl Marx foram modificadas de acordo com as encontradas em publicações brasileiras. (N. T.)

5 - Na tradução portuguesa era: “sociedade do ganho”. (N.T.)

6 - Os intermediários do dinheiro como mercadoria são os bancos, que dividem os juros com os poupadores*. Mas, é um exagero dizer “dividir”, já que pelo menos os poupadores privados (não institucionais) e sobretudo os chamados “pequenos poupadores”, como principais idiotas do dinheiro, devem geralmente contentar-se com as migalhas, uma fonte permanente de ressentimento filisteu de “pequenos” sujeitos monetários e tensos trabalhadores compulsivos. A força do sistema bancário reside no seu poder concentrado de mediação em relação ao dinheiro como mercadoria. Daí o dito: “o banco ganha sempre”.

* Na tradução portuguesa era: aforadores. (N. T.)

7 - Esta expressão absurda surgiu, pelo menos na Alemanha, apenas nos anos 80, quando o capital monetário internacional, sob a pressão especulativa, induziu os bancos e demais serviços financeiros a inventar sempre novas formas derivadas do movimento monetário, que à semelhança dos processos industriais são designadas “inovações de produtos” financeiros por parte de uma “produção financeira”.

8 - Na tradução portuguesa era: espectral. (N. T.)

9 - As implicações para uma teoria da crise que podem ser derivadas deste conceito do livro III de *O Capital* foram parcamente discutidas no marxismo, quando não, vistas com maus olhos. Um tal fato revela o quanto os marxismos tradicionais ainda se apegam a uma suposta “seriedade” e estabilidade capitalista; uma postura que cer-

tamente guarda laços subterrâneos com a idolatria do trabalho abstrato. Num texto recente, Kurt Hübner, da *Prokla*, deixa entrever que prefere tratar o problema do “capital fictício” sob o título “formas de dinheiro e de crédito que aumentam a elasticidade”, em vez de tomar verdadeiramente em consideração algo tão pouco digno de crédito quanto um “processo fictício da acumulação global” (Hübner, 1995).

10 - Num sistema bancário desenvolvido, o proprietário singular privado ou institucional de dinheiro normalmente não se dá conta disso, porque o prejuízo é coberto com o fundo de garantia dos bancos. Somente quando a não coincidência entre trabalho e dinheiro alcança uma dimensão social maior, a crise se estende da produção de mercadorias ao sistema financeiro e se manifesta como crise do sistema bancário.

11 - Na tradução portuguesa era: malogro. (N. T.).

12 - Um aspecto desta questão é que os mercados financeiros estão sujeitos à habitual lei mercantil da oferta e da procura: pagar os juros sobre créditos através de novos créditos aumenta a procura de capital financeiro, o que empurra para cima o juro como preço do dinheiro. O resultado, quando as dimensões destes processos são suficientemente grandes, é a escassez de capital financeiro, que no fim conduz a um limite insuperável, apesar de todos os truques para obter liquidez.

13 - Em quase todas as grandes empresas que se converteram ao capital por ações, não somente o management empresarial “no ativo” se encontra separado dos simples possuidores dos títulos de propriedade jurídica, que já não possuem quase nenhuma influência sobre as decisões reais da empresa, mas, entre os proprietários jurídicos, as “famílias fundadoras” (como os Siemens, os Krupp, etc.) passam pouco a pouco ao segundo plano em relação aos bancos e tornam-se um insignificante apêndice de luxo na história do capital, mesmo quando como “suporte do nome” ainda detenham uma avantajada carteira de ações. O mesmo processo, só que mais acelerado, tocou aos patriarcas do segundo pós-guerra alemão (Grundig, Nixdorf, etc.).

14 - Alguns exemplos, tomados ao acaso: com base nos balanços (que em geral são “arranjados” ou maquiados), na Primavera de 1995 a quota de capital próprio da Daimler-Benz ainda era quase de 55%, da AEG de 17%, da Viag de 20%, da Baiersdorf-AG de 35%, da Krupp-Hoesch de 15% e da Klockner-Deutz de apenas 8%.

15 - Como resultado do aumento estrutural da taxa de juros, apesar de todas as medidas contrárias (um processo filtrado pela mediação do mercado mundial, de modo que em países isolados é possível ensaiar temporariamente desenvolvimentos de sinal oposto), não apenas crescem os custos preliminares para uma real produção rentável, mas esta última, no que respeita ao lucro, tem que enfren-

tar a concorrência das rendas dos meros investimentos financeiros.

16 - Nos primeiros níveis de desenvolvimento e em muitas culturas, tanto quanto podemos reconstruí-los, não existe de fato um conceito abstrato de trabalho, mas somente diversos conceitos concretos e contextuais de atividade. É certo que nas culturas agrárias mais evoluídas nasceu um conceito abstrato de trabalho, embora não (como parece pressupor Marx) como conceito lógico superior da atividade social, como (suposta) “abstração racional” do pensamento, mas antes como designação da atividade dos escravos ou dos menores – “o que faz aquele que é socialmente dependente”, aquele que não pode “pedir satisfação”. Tratava-se, portanto, de uma abstração social (negativa, pejorativa) e não de uma abstração lógica do tipo “casa”, “árvore”, “fruta”, etc. Apenas no moderno sistema produtor de mercadorias e no seu contexto lógico e histórico nasce a categoria fetichista abstrata do trabalho, como conceito de universalidade social da atividade sob a forma-mercadoria.

17 - *Nem sequer tal determinação superficial e puramente definido*-ra de “trabalho produtivo”, que não permite nenhuma delimitação analítica, é respeitada pelos economistas de origem marxista. O já citado Kurt Hübner, ao comentar as operações de hedging que oferecem proteção dos riscos típicos das flutuações de câmbio nas exportações, afirma: “Estas atividades concretas, embora não criem mais-valia, devem ser compreendidas no sentido do trabalho distributivo e produtivo de Marx, como parte integrante do processo laborativo que gera mais-valia, ou seja, como trabalhos produtivos” (Hübner, 1995). Esta definição não tem o menor sentido, pois nesse caso todos os trabalhos seriam trabalhos produtivos, na medida em que o capitalismo não desperdiça trabalho e na sua esfera só ocorrem as atividades “necessárias” para a reprodução do capital. Tal necessidade pode subsistir também num sentido externo, técnico-organizativo, e, portanto, somente formal, sem ser essencialmente criadora de mais-valia nem produtora de capital (por exemplo, no que se refere às condições infraestruturais da produção mercantil). No plano lógico, a atividade que cria mais-valia e o trabalho produtivo são idênticos, embora existam atividades que só ingressam indiretamente na produção de mais-valia (por exemplo, transportes e bens de construção). O “operário produtivo integral” de que fala Marx cobre a totalidade das atividades que criam mais-valia e que entram na produção real de mercadorias. É preciso distingui-lo conceitualmente de todos os trabalhos, sejam eles parciais ou não (um operário também pode efetuar em parte trabalho produtivo, em parte trabalho improdutivo) que não entram de modo algum (e portanto, nem indiretamente) na produção de mercadorias que cria mais-valia. Separando o conceito de trabalho criador de mais-valia do conceito de trabalho produtivo, Hübner (1995) anula toda diferença entre trabalho produtivo e trabalho improdutivo, já que assim não existe mais nenhum critério de distinção. Esta é naturalmente a solução mais banal do problema, que de resto coincide perfeitamente com o conceito de “criação de valor” típico da economia política burguesa, que ignora

igualmente a distinção conceitual aqui discutida.

Este debate, ou se limitou a afirmar o produtivismo industrial normativo face à “inconfiabilidade” sócio-política de criados ainda semi-feudais (empregadas domésticas, etc.) que, além disso, perdiam importância à medida que o seu número diminuía (assim ainda em Karl Kautsky), ou então, só debateu a incipiente terceirização no terreno do próprio desenvolvimento capitalista (parcialmente batizada como “novas classes médias”), discutindo-a de um ponto de vista puramente sociológico e estratégico, de olho nas “alianças” do “verdadeiro” movimento operário industrial. Pelo contrário, descurou sistematicamente as consequências para a reprodução capitalista, e portanto, a importância do problema para a teoria da crise.

18 - Este debate, ou se limitou a afirmar o produtivismo industrial normativo face à “inconfiabilidade” sócio-política de criados ainda semi-feudais (empregadas domésticas, etc.) que, além disso, perdiam importância à medida que o seu número diminuía (assim ainda em Karl Kautsky), ou então, só debateu a incipiente terceirização no terreno do próprio desenvolvimento capitalista (parcialmente batizada como “novas classes médias”), discutindo-a de um ponto de vista puramente sociológico e estratégico, de olho nas “alianças” do “verdadeiro” movimento operário industrial. Pelo contrário, descurou sistematicamente as consequências para a reprodução capitalista, e portanto, a importância do problema para a teoria da crise.

19 - Utilizamos aqui: “capital individual” e “capital global”, ao invés do que propunha a tradução portuguesa, “capital singular” e “capital de conjunto”, seguindo a edição brasileira de *O Capital*.

20 - O que no plano empresarial significa uma diminuição de custos corresponde sempre, tal como noutras formas de racionalização, a um ônus para o trabalhador, uma vez que nas microempresas especializadas o trabalho terciário é intensificado, ao passo que o salário em geral é mais baixo em comparação com o recebido por quem trabalhava no interior das antigas empresas (o que resulta em parte das condições contratuais diversas fora dos setores industriais bem organizados sindicalmente). Mesmo a precária pseudo-autonomia, forçada sob a forma de frotas externalizadas (sistemas de subempregada nos serviços de transporte) faz parte do demonismo deste tipo de terceirização. Por norma, as empresas de serviços autônomos e externalizados são locais terríveis e com condições de trabalho brutais, nas mãos de pessoas arrivistas com ar de *yuppies*: um produto típico do neoliberalismo.

21 - Em muitas passagens, Marx trata o problema deste modo, por exemplo nas “Teorias sobre a mais-valia” e nos “Resultados do processo produtivo imediato”, sem que fique claro se ele se limita a adotar o ponto de vista da lógica do capital isolado, ou se crê, de fato, reconhecer aqui uma mudança substancial. Seja como for, é certo que Marx não argumenta sempre deste modo, mas utiliza também o conceito de um trabalho absolutamente (“em si”), ou seja em todos



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

os casos improdutivo, referindo-se sobretudo aos setores puramente comerciais que se ocupam de meras transações de dinheiro.

22 - Esta argumentação sob o ponto de vista da teoria da circulação foi elaborada já há seis anos por Ernst Lohoff, no nº 6 da nossa revista*, num ensaio intitulado “Consumo estatal e falência estatal”, ainda que se limitasse à atividade estatal em sentido estrito, já que sua temática era uma crítica do keynesianismo. Além disso, neste ensaio, a determinação em termos de teoria da circulação ainda se encontra dissociada do conceito de trabalho produtivo, de maneira que a força do argumento talvez tenha passado despercebida. Assim podemos ler no ensaio em questão: “Todos os produtos que [...] são gastos de maneira improdutivo, quer dizer, que não reaparecem nos ciclos seguintes de produção como elementos de um capital, transformam-se para o capital social conjunto em *faux frais*, mesmo que o próprio trabalho despendido na sua produção deva classificar-se claramente como trabalho que gera valor”. Aqui ainda se opera com um conceito abstrato e “definidor” do trabalho produtivo, que parece independente da teoria da circulação, de sorte que, paradoxalmente, um trabalho “claramente” produtivo e criador de valor (implicitamente situado no plano do capital isolado) subitamente apresenta-se como *faux frais* no plano do capital conjunto e é gasto “de maneira improdutivo”. O “trabalho produtivo” e o “dispêndio improdutivo” separam-se conceitualmente. Além disso, o “dispêndio produtivo” depende apenas do fato de os produtos aparecerem no ciclo produtivo seguinte como elementos de “um capital”, isto é, não como consumo estatal. Assim, ainda não se vê que mesmo “um capital” (ou seja, um capital comercial isolado) pode por si só ser tão improdutivo quanto o consumo estatal. Porém, ambas as incongruências desaparecem se (como fizemos acima) o conceito de trabalho produtivo e criador de valor for deduzido como tal exclusivamente nos termos da teoria da circulação, descrevendo o problema num plano de abstração mais elevado do que na mera distinção entre produção capitalista privada e consumo estatal. Se o conceito de trabalho produtivo se liga, nos termos da teoria da circulação, ao processo do “consumo produtivo”, todas atividades e todos produtos que não se esgotam nele se tornam automaticamente um consumo social improdutivo, não importa se na sua forma exterior eles são mediados pelo Estado ou pelo capital privado. Só deste modo se obtém uma definição do trabalho produtivo transversal aos setores de reprodução, por meio da qual pode ser decifrado o próprio caráter ocultamente improdutivo daquela parte da produção “material” e industrial, cujos produtos são consumidos de modo improdutivo.

* A revista a qual Robert Kurz se refere é a KRISIS: Kritik der Warengesellschaft. (N. T.)

23 - Assim, a crise estrutural como limite absoluto do capital se agrava de início não na esfera dos mercados de mercadorias, mas na dos mercados financeiros. Ora, Rosa Luxemburgo não inseriu sistematicamente, na sua teoria da crise, a questão do crédito e da crescen-

te relevância do capital portador de juros, como também ignorou a questão conexa da “revolução terciária” (então somente no início). Provavelmente teria considerado ambas suspeitas, por assim dizer, já que se via forçada, tal como os seus adversários, a assumir ideologicamente o ponto de vista do proletariado industrial. Para ela, era impensável que o capitalismo pudesse afundar não pelo aumento, mas pela diminuição do proletariado industrial e pela simultânea expansão do setor terciário e do “capital fictício”. É por isso que na sua teoria da crise chega a uma consideração invertida de uma problemática correta; a crise não consiste no desaparecimento de um certo tipo de “terceira pessoa” (os restos dos modos de produção pré-capitalistas), mas no fato de que um tipo novo de “terceira pessoa” (resultado do processo de terceirização) se torna estruturalmente muito numeroso. Os inimigos de Rosa Luxemburgo, aliás, sempre tentaram refutá-la com argumentos que pressupunham a expansão do capital industrial a longo prazo.

24 - Estamos aqui perante um problema que Marx (1985) chamou de “fator moral” nos custos de reprodução dos trabalhadores. De fato, a força de trabalho humana não é uma mercadoria como outra qualquer, não só por sua potência produtiva de criar valor (que uma máquina de lavar possui tão pouco quanto uma furadeira, pois se trata apenas de coisas e não de seres com relações sociais), mas também porque os “custos de produção” e os custos de reprodução da mercadoria “força de trabalho” não podem ser objetivados da mesma maneira como é feito para as mercadorias, que são coisas mortas. Mesmo nas sociedades mais primitivas, os custos de reprodução de um ser humano não se esgotam na mera capacidade física de sobreviver, e muito menos, nas sociedades modernas evoluídas. O que ingressa na reprodução da força de trabalho como satisfação necessária das necessidades está, portanto, sujeito a mudanças históricas. No entanto, não se trata somente de uma avaliação “moral” no sentido mais estrito, embora mesmo esta seja possível em certo sentido. Os níveis de satisfação das necessidades se tornam extremos agora (mesmo nos países industriais ocidentais) no interior da força de trabalho conjunta: processos de empobrecimento devidos à redução dos salários abaixo do nível de reprodução, mesmo quando as necessidades são elementares, contrastam com um consumo fetichista destrutivo, que prevalece noutros segmentos da força de trabalho (consumo irracional dos recursos e da paisagem, consumo direto da destruição, etc.). Porém, no plano econômico não conta a avaliação qualitativa do nível de reprodução, mas sim, a questão de em quais os fatores da satisfação das necessidades, que vigoram quantitativamente num dado momento histórico. No âmbito do “capital em geral”, a teoria de Marx, como se sabe, abstrai a mediação do mercado mundial, o que pode contudo gerar distorções também sob este aspecto. Isso vale sobretudo quando certos fatores no nível de reprodução da força de trabalho conjunta de uma economia nacional se baseiam no fato de que, através da posição mais forte no mercado mundial, é apropria-



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

da e redistribuída uma parte superdimensionada da real mais-valia mundial. Esta redistribuição, a título de mero consumo suplementar de luxo, vai além dos custos de reprodução da força de trabalho e é tão improdutiva quanto o consumo estatal, pago com quantidades de valor excedentes. Só num plano superficial esta situação faz lembrar o teorema de Lênin sobre a “aristocracia operária”, já que em Lênin trata-se de fato apenas de um juízo político moral (“corrupção”), mas não do verdadeiro nível econômico do sistema: nem em sonhos teria Lênin pensado em debater explicitamente essa questão do ponto de vista da crise, no contexto da diferença entre trabalho produtivo e improdutivo, o papel do turismo e da sua “indústria” deverá ser objeto de uma pesquisa específica.

25 - Naturalmente os juros do crédito estatal devem ser pagos, assim como os do crédito comercial. Porém, o pressuposto lógico do crédito é que só no caso de um real uso capitalista, com produção real de mais-valia, é possível “obter” os juros necessários para pagar. As coisas no crédito estatal desde o início são diversas porque ele desaparece por inteiro no mero consumo social. Ora, também as rendas provenientes do pagamento dos juros por parte do Estado são tratadas “como se” fossem consequência de uma real produção de mais-valia. Por isso, entre os agregados do “capital fictício”, Marx (1985) indica o crédito estatal, a especulação comercial com simples títulos de propriedade e o volume “podre” de metacréditos que cobrem créditos já perdidos.

26 - Recorde-se ainda que também o consumo privado, tanto dos trabalhadores produtivos quanto dos improdutivos, é prolongado com créditos ao consumo. Com isso, os trabalhadores hipotecam antecipadamente os seus futuros salários do mesmo modo que os capitais hipotecam antecipadamente seus futuros lucros. Esta dimensão suplementar do sistema creditício efetua um rompimento ainda mais pronunciado entre o dinheiro e sua substância real.

27 - Novamente, o já citado Kurt Hübner demonstra quão pouco esta circunstância estrutural é compreendida. Ele declara que “não se pode levar a sério a afirmação de que 40% a 60% dos assalariados são direta ou indiretamente funcionários públicos”. Mas o que significa, afinal, se a chamada quota estatal chega justamente a 40% ou 60% do produto interno? Significa exatamente que o Estado agora não é apenas o mais importante “empregador”, mas também que uma parte das ocupações não estatais têm de depender indiretamente do Estado, através dos diversos níveis de mediação. É claro que nem todo emprego que depende do Estado passa a ser financiado com o crédito, mas apenas uma parcela (crescente), ao contrário, o sistema já estaria em ruínas há muito tempo. O fato de Hübner (1995) se recusar a ver o problema talvez se deva à filiação àquela esquerda “política”, que vê como decisiva a “intervenção política” no sistema produtor de mercadorias insuperado (porque em sua cabeça insuperável). Admita-o ou não, esta esquerda depende da expansão da capacidade financeira estatal e, assim, do alcance do crédito estatal.

28 - Marx demonstrou esta hipótese com base no exemplo da produção têxtil indiana do século passado, que foi cilindrada pela produção industrial inglesa – um processo que poderia repetir-se hoje entre a Índia e o Ocidente, ou entre a Índia e o Sudeste asiático, no caso de uma abertura dos mercados indianos por imposição da reforma neoliberal. O mesmo princípio, aliás, foi a causa do súbito colapso da indústria da Alemanha Oriental depois de sua integração sem amortecedores na Alemanha Ocidental. A ladainha hoje já esmorecida da velha esquerda anti-imperialista sobre a “troca desigual” abordava o problema não com categorias econômicas, mas com inadequadas categorias morais. No fundo, tratava-se sempre da simples reivindicação de um standard mundial médio da produtividade, economicamente absurda para níveis produtivos não-simultâneos – reivindicação não menos ilusória que a do “Estado mundial”. Isso demonstra apenas que a esquerda tradicional só conseguia pensar com os conceitos burgueses de uma insuperada produção de mercadorias e com as categorias da economia nacional fantasmagoricamente extrapoladas para a sociedade mundial.

29 - Em rigor, mesmo a medida puramente administrativa das barreiras alfandegárias não é isenta de custos. De fato, é preciso empregar pessoal, pois, surge o problema da vigilância, do contrabando, etc. Como se sabe, até o protótipo moderno de uma tal medida em grande estilo, o “bloqueio continental” de Napoleão contra a Inglaterra, fracassou estrondosamente.

30 - Com incrível ingenuidade econômica, o que restou do antigo radicalismo político de esquerda, na sua adoração negativa das glórias do capitalismo, simplesmente estima o número de empregos na China, na Índia, etc. sem nenhuma consciência do problema tratado aqui. Rainer Trampert e Thomas Ebermann, importantes ex-membros da esquerda radical do Partido Verde alemão, acreditam poder refutar a prognose de uma grande crise, “demonstrando” que ao capitalismo não falta trabalho e que globalmente a produção de mais-valia encontra-se de fato em ascensão. Porém, estes empregos suplementares, ou são diretamente “sem substância” (isto é, simulados por meio do crédito estatal), ou são empregos criados pela industrialização voltada para a exportação no quadro da reforma neoliberal, que implicam uma abertura forçada ao mercado mundial e portanto uma liquidação colossal de empregos, até agora “protegidos” (simulados) nas indústrias organizadas ou subvencionadas pelo Estado e pouco rentáveis do ponto de vista do mercado mundial. Para cada emprego a mais na industrialização “aberta” voltada para a exportação, calcula-se no respectivo país a perda de 10 a 100 empregos, na indústria interna (e na agricultura) antes simuladas através de créditos. Tal balanço negativo não foi ratificado com coerência em lado nenhum, mas a ruptura entre subvenção interna e abertura ao mercado mundial torna-se necessariamente um “tudo ou nada”: as duas coisas não podem andar juntas. Tanto em relação aos empregos e à quantidade de trabalho,



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

como em relação à criação de mais-valia à escala mundial, trata-se de um balanço em última instância negativo, que terá inevitavelmente de vir à luz.

31 - Nos anos 1970 e 1980 ocorreu um novo salto, que fez com que o sistema financeiro se tornasse um dos pilares mais importantes do crescimento, tanto no que respeita ao emprego quanto ao produto interno. Ou seja, foi um indício de quanto estavam obsoletas as categorias da economia política e de quanto se agravava a crise estrutural.

32 - Isso vale tanto para a teoria econômica burguesa, se é que ela ainda existe, quanto para o debate marxista e seu apêndice na nova esquerda, hoje quase atrofiado. Já Rosa Luxemburgo se apressara a assegurar que o colapso obviamente jamais ocorreria de fato, pois, antes disso o proletariado “tomaria o poder”. Na resposta aos seus críticos, ela chegou a opor a sua teoria da crise às hipóteses de um fim do capitalismo através da queda da taxa de lucro, que a seu ver poderia prolongar-se “até ao dia em que o sol se apagar”. O repúdio instintivo de um limite “objetivo” e absoluto do capitalismo varrido pela crise levou o marxismo a reconhecer tal limite interno, apenas num sentido puramente lógico e não num sentido historicamente determinável. Nos epígonos e nos restos do marxismo, esta relação inverte-se com uma ironia sem igual: na medida em que o “limite interno” se torna de fato historicamente tangível, é considerado como inexistente também no seu sentido lógico. A restante esquerda e ex-esquerda participa com afinco cada vez maior na simulação a todos os níveis do sistema produtor de mercadorias.

33 - Obviamente, não se pode derivar daqui um socialismo vulgar de Estado, como Wagner supunha no seu tempo, mas apenas os limites da reprodução do sistema produtor de mercadorias.

34 - Esta circunstância é um dos motivos pelos quais os chamados juros básicos (taxas de desconto e de redesconto), fixados pelos bancos centrais, perderam em boa parte sua função reguladora. De fato, o peso da procura estatal nos mercados financeiros não é modificado pela taxa oficial de desconto. Diferentemente da procura privada, o Estado, como “devedor infalível”, não é travado, nem estimulado pela taxa oficial de desconto, guiado por coerções e considerações de todo diversas, situadas para lá do cálculo monetário privado.

35 - O cordão umbilical do padrão-ouro durou mais tempo com o dólar, rompendo-se somente em 1973 e preservando até agora pelo menos um laço indireto entre forma-valor e substância-valor, através do dólar como moeda mundial. Mas esta posição particular do dólar deveu-se exclusivamente à supremacia econômica dos Estados Unidos no fim da Segunda Guerra Mundial e só pôde manter-se durante um quarto de século.

36 - Decisivo, porém, é o fato de que uma parte considerável do dinheiro dessubstancializado nos países capitalistas mais impor-

tantes não aparece agora como procura real, mas antes, é “estacionada” sob a forma de dívida pública ou de especulação comercial nos mercados financeiros, onde continua a proliferar. É justamente por este motivo que a inflação está hoje mais baixa do que nos anos 70, embora a massa de “capital fictício” tenha crescido muito. O pressuposto desta constelação tão particular quanto passageira continua porém, no sangramento da maioria inflacionada da população mundial. Mas assim que a exportação da inflação deixar de surtir efeito e/ou se romperem no Ocidente os diques da superestrutura financeira, tanto estatal, como especulativa, o dinheiro será também aqui desvalorizado de um modo ou de outro.

37 - A mais-valia relativa aparece (como a categoria do valor em geral) não imediatamente no plano do cálculo do capital isolado, mas, como efeito do desenvolvimento cego do sistema, no plano do capital global, reconstituível apenas teórica e analiticamente. Sob o ditame da concorrência, a produtividade aumenta cada vez mais em virtude da aplicação tecnológica das ciências naturais e assim baixa sensivelmente os preços de bens velhos e novos, o que, não obstante o aumento do consumo e dos salários, eleva a quota relativa da mais-valia sobre toda a criação de valor por parte de cada trabalhador. Ou seja, os custos relativos para a reprodução da força de trabalho diminuem, comparados com a sua criação absoluta de valor. Isto torna-se mais evidente na unidade de tempo: para o contravalor de um ovo, de um fato ou de um televisor, uma força de trabalho tem de trabalhar, numa comparação de longo prazo, cada vez menos minutos ou horas. Em outras palavras: com um tempo de trabalho igual (ou que só diminui lentamente), uma parte relativamente crescente de tempo de trabalho entra na produção de mais-valia, embora cresça concomitantemente o volume dos bens consumidos pela força de trabalho. A produção de mais-valia relativa através do aumento da produtividade tem porém um lado negativo, economicamente absurdo e ecologicamente desastroso a longo prazo: a necessidade de crescer, que aumenta com igual rapidez. Como cada produto isolado contém sempre menos valor e, portanto, menos mais-valia, é preciso inundar o mundo com uma maré irresistível de produtos. Essa invasão histórica de produtos encontra não apenas os limites do que o consumo pode absorver, mas também os limites naturais absolutos.

38 - Não se confunda este conceito com o de “mais-valia absoluta”. Este último refere-se à expansão da criação absoluta de valor para cada força de trabalho através do prolongamento e da intensificação da jornada de trabalho, ao contrário do já citado aumento da quota relativa de mais-valia, no caso de uma criação absoluta de valor que continua igual ou decresce para cada força de trabalho. O conceito de “massa absoluta de mais-valia” indica por sua vez a soma da mais-valia social, que obviamente não depende só da taxa de mais-valia para cada força de trabalho, mas também da quantidade de força de trabalho utilizada. Como é óbvio, a medi-



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

da do valor reconduzida à sua verdadeira substância, o “tempo de trabalho”, permanece sempre igual, pois uma hora de “dispêndio de nervos, músculos, cérebro” (Marx, 1985, tomo I, livro I) é em todo caso a mesma.

39 - Na tradução portuguesa se grafava: era fordista. (N. T.)

40 - A Neste terreno, um achado histórico muito em voga é a chamada “teoria da regulação”, da qual se fez, sobretudo na Alemanha e na França, uma verdadeira “escola” (basta mencionar Michel Aglietta, *Régulation et crises du capitalisme*, Paris, 1976; Joachim Hirsch e Roland Roth, *Das neue Gesicht des Kapitalismus*, Hamburgo, 1986; Rudolf Hickel, *Ein neuer Typ der Akkumulation?*, Hamburgo, 1987). O preceito original de Aglietta, embora argumentasse ainda em termos da teoria do valor e da acumulação, convertia o específico regime fordista da acumulação em possibilidade geral e supra histórica de expandir quase à vontade os limites internos da acumulação, através de intervenções reguladoras de cariz político. Nos discípulos alemães, esta motivação reduzida aos horizontes da teoria da acumulação quase desaparece, para dar lugar à especulação superficial acerca de “modelos regulativos”. O que falta a essas abordagens é uma análise crítica da forma-valor e das suas transformações históricas, porque tanto a forma-valor como a ulterior acumulação de capital são axiomáticamente pressupostos. Em última instância, a teoria da regulação já não é uma teoria marxista da crise baseada na crítica da economia, mas uma teoria positivista que quer conter as crises fundada na economia política burguesa. A partir de uma única experiência histórica (a expansão fordista depois da Segunda Guerra Mundial) elabora-se sub-repticiamente a ideia de universalizar a “regulação em geral”, como se, por intermédio de um regime de regulação, fosse possível gerar um novo modelo de acumulação do capital (sendo que, na verdade, o caso do fordismo era justamente o oposto). O argumento parece supor que o capitalismo já tem às costas centenas de “modelos” de acumulação e regulação, e que hoje é preciso apenas reconhecer os contornos do próximo. Na verdade, o fordismo, com a sua regulação keynesiana, foi o primeiro e também o último “modelo” de uma reprodução capitalista integral da sociedade, ou seja, no fundo não era um “modelo”, mas um fenômeno histórico único. Com o seu fim, esgota-se em geral a possibilidade de uma reprodução sob a forma-fetice “valor”, uma ideia que talvez seja tão mal vista tanto pelos economistas de esquerda quanto por seus colegas da economia política, porque implica o descrédito total de suas profissões.

41 - Obviamente, aqui é de novo a velha esquerda radical que se revela especialmente obtusa, quando fala seriamente de uma “mais-valia aumentada graças à automação”, postulando uma causalidade francamente absurda: “Quanto mais produtivos se tornam os empregados, maior é o número de pessoas que, nos próximos tempos, não serão mais necessárias para a produção de mais-valia”. Mas o aumento de output material através da produtividade aumentada não é, de fato, idêntico à produção de “mais valor”. Aqui,

identifica-se imediatamente o conceito de capital com o limitado ponto de vista empresarial, para o qual as coisas são exatamente assim (mas cujos representantes pelo menos não nutrem a ambição de conceber a “teoria do valor”). Contudo, em contraste com esta consideração particularista, que não leva em conta os contextos de mediação, continua verdadeiro, no plano do capital global, que a produção contínua de mais-valia significa também ampliação, e não diminuição, do emprego de trabalho abstrato. “Graças à automação” como tal, a mais-valia cresce tão pouco quanto de um par de tenazes podem crescer tomates. Pelo contrário, o que se precisa explicar é o motivo pelo qual, apesar do aumento da automação (ou ao menos da mecanização e da racionalização) no momento fordista após a Segunda Guerra Mundial, a mais-valia pôde crescer – e não meramente pressupor esse fato, na verdade contraditório em si mesmo.

42 - Apenas na Ásia se assistiu ainda a uma onda de expansão fordista, que entretanto só pôde envolver toda a sociedade em alguns países pequenos, com populações relativamente pouco numerosas, os quais conseguiram ocupar os “nichos de exportação” (os chamados “pequenos tigres” como Hong Kong, Singapura, Coreia do Sul e Taiwan). Nos grandes Estados asiáticos, a expansão fordista induzida pelas exportações limitou-se a setores relativamente minúsculos, o que conduzirá a graves abalos sociais (sobretudo na China). No seu conjunto, o volume absoluto de mobilização do sudeste asiático é muito pequeno para poder construir outra locomotiva da criação mundial de valor. As joint ventures da indústria automobilística alemã na China devem, segundo as previsões, produzir até finais do ano 2000 somente 60.000 unidades por ano: isso não é mais do que uma gota no oceano. A maior parte das importações asiáticas de bens de investimento acha-se solidamente em mãos japonesas. Mas mesmo esse volume é pequeno em termos absolutos. Até agora, as exportações da ofensiva asiática tardo-fordista não chegam sequer para financiar a manutenção da infraestrutura existente, deteriorada e espoliada além dos seus limites. Segundo dados do Banco Asiático de Desenvolvimento, seria necessário mais de um bilhão de dólares apenas para os investimentos de manutenção nos próximos 5 anos. O que é celebrado como “milagre” do sudeste asiático não passa de um “efeito de base” das altas taxas de crescimento, cujo ponto de partida era extremamente baixo. Este se esgotará em poucos anos. A expansão dos “pequenos tigres” vergará sob o peso dos custos proibitivos implicados nos investimentos da infraestrutura, na reparação dos danos catastróficos ao ambiente e na próxima fase de intensificação do capital. No mundo atual, porém, a esmagadora maioria dos países não poderá sequer chegar ao limiar do “efeito de base” fordista.

43 - Os principais autores dessa visão são Rainer Trampert e Thomas Ebermann, que simplesmente somam números apanha-



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

dos aqui e ali, e deles deduzem uma expansão supostamente irresistível da produção de mais-valia: “Na China, o emprego cresceu em 28% de 1983 a 1992, ou seja, 130 milhões de assalariados a mais. Em diversos países asiáticos, o emprego como que explodiu: na Tailândia cresceu em 35%, na Coreia do Sul em 30%, nas Filipinas em 26%, na Singapura e na Malásia em 23%, em Hong Kong em 13%, na Índia em 26% e no Paquistão em 19%” (Trampert; Ebermann, 1995, p. 36). Mas, mesmo abstraindo do fato de que o ponto de partida era bastante baixo, com esta enumeração nada se diz sobre o desenvolvimento da real substância do valor, já que não se criam mediações teóricas e empíricas no plano do valor. Não basta contentar-se superficialmente com dados sociológicos e uma “fenomenologia da exploração”, interpretada, na melhor dos casos, em termos moralistas. O fato de, graças ao desenvolvimento capitalista, muitas pessoas viverem mal e predominarem condições miseráveis de trabalho ainda não diz nada sobre a verdadeira capacidade de acumulação do capital.

44 - Aqui é preciso mais uma vez fazer notar a obtusidade sociológica do antigo marxismo, cujos cálculos, para dizer pouco, são ingênuos em termos da teoria do valor: “Ao capitalismo como um todo não faltará o trabalho, se uma diminuição do trabalho industrial na Alemanha de cerca de 2 milhões de empregos for confrontada com 130 milhões de novos empregos na China” (Trampert; Ebermann, 1995). Semelhante argumentação desconhece que o “valor” é um conceito histórico relativo e não se presta a cálculos com base em cifras absolutas sobre o emprego, se os níveis forem não simultâneos.

45 - Do ponto de vista do cálculo empresarial, isto significa que em escala secular se consegue obter sempre menos lucro para cada capital empregue – o que pode ser compensado com o aumento do investimento e assim também do lucro (em termos absolutos). Se um capital de um milhão rende somente o lucro de 50.000 em vez de 100.000 como antes, então esta diminuição pode ser compensada em termos absolutos, empregando 2 milhões. E, ao empregar 3 milhões os lucros aumentam sensivelmente. O pressuposto, naturalmente, é que os 3 milhões, no lugar do milhão precedente, podem ser investidos de modo rentável e produtivo no mercado. Do ponto de vista do capital individual, isso significa que o simples aumento do volume de negócios e a luta por fatias do mercado assumem uma importância historicamente cada vez maior. De fato, mesmo do ponto de vista do capital empresarial, é somente através da ampliação que se pode tanto compensar ou sobrecompensar a queda da taxa de lucro quanto dar conta dos crescentes custos de investimento para o capital fixo. Por isso, o discurso sobre o “redimensionamento sadio” é uma ilusão, não apenas para o conjunto da sociedade, mas também para as empresas. Para baixo dum patamar mínimo (certamente diverso de ramo para ramo e de ciclo para ciclo), o pretenso “redimensionamento sadio” poderá se

transformar rapidamente num cadáver.

46 - Talvez se possa formular tal estado de coisas do seguinte modo: trata-se, de certa forma, da diferença entre um lucro relativamente “muito pequeno”, por um lado, e uma falência certa por falta de liquidez (e portanto insolvência), por outro lado. Só que aqui está em causa o modo de produção como tal e não as empresas.

47 - Desesperados, antigos marxistas como Trampert e Ebermann citam sabiamente apenas a segunda parte da frase de Marx, segundo a qual “a nação não empobreceu nem de um centavo pelo estouro dessas bolhas de sabão de capital monetário nominal”, enquanto negligenciam a referência ao possível contragolpe do colapso financeiro sobre a acumulação real. O seu interesse é evidente: sugerir que o problema do “capital fictício” não tem, nem na época de Marx nem hoje, uma relação decisiva com a autêntica acumulação do capital e que é, em comparação com ela, uma grandeza de segunda ordem, um mero fenômeno colateral da poderosa exploração real, que continua a acumular vitórias. Os motivos para que muitos ex-extremistas queiram a todo custo nutrir o capital “à base de títulos”, celebrando-lhe a potência e a glória, não podem ser identificados no âmbito teórico ou analítico. A renitente evocação da seriedade da acumulação mundial do capital demonstra à evidência que a consciência do marxismo do movimento operário sente ela própria a necessidade de afirmar essa seriedade, para poder manter a imagem que faz de si mesma.

48 - Mostra-se um tanto ingênuo o banqueiro norte-americano Felix Rohatyn quando sugere, bem-intencionado, utilizar de algum modo o capital especulativo internacionalizado para pagar as infraestruturas do Terceiro Mundo, das regiões emergentes do sudeste asiático e do antigo bloco da Europa oriental, para finalmente infletar esse capital para canais produtivos. Rohatyn ignora totalmente o fato de ter sido a própria falta de financiamento e rentabilidade produtiva à escala global que induziu o capital monetário a lançar-se na estratosfera especulativa. Ele confunde assim causa e efeito. Além disso, é por demais ingênuo tomar o capital monetário ficticiamente inflacionado como algo real e tentar tratá-lo como se fosse capital gerado numa produção real. O Barão de Munchhausen alegrar-se-ia com tal proposta.

49 - Sociedade do Metal de Frankfurt. (N. T.)

50 - Jornal alemão liberal e conservador que circula desde 1949. (N. T.)

51 - Obviamente, o mesmo fato assume formas diversas, de acordo com o nível de produtividade que um país consegue manter no plano da reprodução real, com a posição da sua moeda no sistema financeiro internacional e com a fase de crise socioeconômica já alcançada. Todavia, a máfia financeira na Rússia ou o obscuro sistema de “bancos” de fundo-de-quintal na Ucrânia pertencem, num nível mais baixo, ao mesmo “capitalismo de cassino” global,



Revista do Programa de Pós-Graduação
em Geografia e do Departamento de
Geografia da UFES

Janeiro-Junho, 2019
ISSN 2175-3709

que reina olímpicamente no Japão ou nos Estados Unidos.

52 - Aqui é preciso fazer a distinção entre o capital estrangeiro que flui, por iniciativa própria, para um país a fim de realizar investimentos reais (o que significa que o “lugar” é atraente), e o capital estrangeiro que o Estado (ou o empresário) tomam emprestado ao exterior, levados pela necessidade, e sobre o qual é necessário pagar os juros e as amortizações. No último caso, surge um “circuito deficitário” e uma potencial “crise de endividamento”.

53 - Naturalmente, nenhum destes circuitos deficitários pode ser conservado a longo prazo. Por isso, o governo alemão e as instituições europeias tentam manter o moral sempre elevado, anunciando continuamente uma certa recuperação, resultados positivos, etc., devidos na melhor das hipóteses aos efeitos da criação improdutiva de liquidez. Ainda mais idiotas, é claro, são as lamúrias ao mesmo tempo nacionalistas e monetaristas, segundo as quais a Alemanha estaria a pagar para toda a gente e deveria finalmente cuidar dos próprios interesses. Na verdade, a Alemanha tem um interesse quase desesperado em que os circuitos deficitários europeus sejam alimentados com marcos, pois a economia alemã depende maciçamente das exportações, das quais mais de 70% são para países europeus. Para ela, é uma questão de vida ou morte que os circuitos deficitários europeus perdurem.

54 - Na tradução portuguesa era: periclitante. (N. T.)

55 - É totalmente equivocado reduzir, como fizeram alguns gurus ocidentais do *management*, os sucessos japoneses à *lean production* e a outros “métodos japoneses inovadores”, passíveis de serem imitados. Até ao início ou talvez mesmo até meados da década de 80, os êxitos japoneses eram limitados, e este não era tomado como o país por excelência dos milagres neocapitalistas. O Japão só se tornou campeão do mundo no decurso de seus superinvestimentos, financiados de forma pouco séria com o pseudo-boom do “capitalismo de cassino”. É aqui que se esconde o pequeno segredinho sujo do grande sucesso japonês, e não primordialmente numa inovação tecnológica ou organizacional específica. Já por esse motivo a “supremacia japonesa” é em última instância uma grande bolha de sabão historicamente efêmera.

56 - Pode ser considerado sintomático que a última fábrica produtora de televisores a cores nos Estados Unidos tenha sido recentemente comprada por uma empresa sul-coreana. É claro que isto não vale para todos os segmentos da produção, mas aplica-se a um amplo leque de produtos industriais de alto valor, num terreno em que os Estados Unidos não conseguem sequer defender seu próprio mercado interno. Pelo contrário, a sua competitividade é tanto maior quanto mais os produtos estão ligados direta ou indiretamente ao setor dos armamentos, isto é, ao consumo estatal improdutivo.

57 - É comum recorrer-se ao argumento que a dívida pública nos

Estados Unidos, comparada com o Produto Interno Bruto, até é menor do que em outros países ocidentais. Ora, com isso não se faz mais que mitigar o perigo da situação e “esquecer” que a dívida pública norte-americana, relativamente à de outros países industrializados, se encontra onerada com três fatores negativos: uma quota de poupança extremamente baixa, um endividamento privado extremamente alto (famílias e empresas) e a conseqüente necessidade de o Estado se endividar no exterior em vez de junto dos seus cidadãos.

58 - O momento desencadeador pode ser um evento qualquer, em qualquer parte do mundo: um colapso financeiro na América Latina, o início de uma guerra civil na Rússia ou na China, atividades espetaculares dos fundamentalistas nas zonas de crise islâmica ou uma catástrofe natural.

59 - Na tradução portuguesa era: malparados. (N.T.)

60 - Na tradução portuguesa era: vórtice. (N. T.)

61 - Não surpreende que seja novamente o velho radicalismo de esquerda a compartilhar, com tônica moral negativa, tal ilusão do pensamento preso à forma-mercadoria total; para eles, constitui um artigo de fé que “cada crise do capitalismo [...] promove ao mesmo tempo o seu saneamento” e que, por isso, “depois do colapso do sistema de valores capitalista só poderá haver uma coisa: o próprio capitalismo, que ressurgue das cinzas [...]” (Trampert; Ebermann, 1995).

REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS

HÜBNER, Kutr. Für die Eröffnung der Debatte. *Konkret Literatur Verlag*, Volume 7, Hamburg, 1995.

MARX, Karl. *O Capital: crítica da economia política*. Livro I. Tomos I e II. São Paulo: Nova Cultural, 1985.

MARX, Karl. *O Capital: crítica da economia política*. Livro III. Tomos I e II. São Paulo: Nova Cultural, 1985.

TRAMPERT, Rainer; EBERMANN, Thomas. Die Offenbarung der Propheten: ber die Sanierung des Kapitalismus, die Verwandlung linker Theorie in Esoterik, Bocksgesnge und Zivilgesellschaft. *Konkret Literatur Verlag*, Volume 3, Hamburg, 1995, p. 65-73.